

5 Как повысить привлекательность отрасли: Николай Грушко о причинах дефицита кадров на селе и способах решения проблемы

12 Эксперты прогнозируют срыв реализации проектов по строительству хранилищ для овощей

13 У авиаторов возникли сложности с обработкой полей из-за недостатка импортных трекеров и запрета на полеты

ЗЕМЛЯ И ЖИЗНЬ



16+

ГЛАВНОЕ



Бесценная защита

С существенным ростом цен на средства защиты растений российские аграрии столкнулись еще в прошлом году. Чтобы минимизировать затраты, сельхозработники законтрактовались на этот сезон по СЗР заранее. На текущий год фермеры обеспечены необходимыми препаратами в полном объеме. Но хватит ли отечественных СЗР на следующий сезон и по какой цене они будут продаваться — сегодня большой вопрос.

Обошли Европу

В последние годы Россия активно наращивала темпы производства и экспорта средств защиты растений на фоне продолжающейся стагнации североамериканского и европейского рынков.

По оценкам BusinesStat, в 2017–2021 гг. производство пестицидов в России увеличилось в 1,7 раза: с 86,8 тыс. тонн до 148,9 тыс. тонн. Отечественные производители химических средств защиты растений поднимали производственные мощности и модернизировали заводы. Международные бренды запускали контрактное и собственное производство пестицидов на территории страны. Основным драйвером роста производства пестицидов в России стали меры госрегулирования — компенсация затрат сельхозпроизводителей на приобретение пестицидов, усиление контроля за ввозом импортных агрохимикатов, создание благоприятных условий для локализации произ-

водства мировых производителей.

Растут в России и площади применения пестицидов. Как сообщили в Российском Союзе производителей ХСЗР, на фоне высокого спроса на сельхозпродукцию, развития технологий, направленных на повышение урожайности с гектара, увеличивается потребление химических средств защиты растений. В 2020 году общий объем примененных препаратов составил 188 тыс. тонн, по итогам 2021 года потребили около 210 тыс. тонн. Гербицидный рынок занимает, по разным данным, от 60 до 70% от всей производимой пестицидной продукции. На долю фунгицидов приходится около 18–20% рынка. Объем инсектицидов составляет около 12% рынка, — сообщили в ООО «Союзагрохим».

Большая часть из применяемых сегодня ХСЗР — отечественная продукция. Пять лет назад ее доля на российском рынке составляла всего 45%.

10



Сети хотят — фермеры не могут

В последние годы тренд на ЗОЖ и потребление фермерских продуктов растет во всем мире, в том числе и в России. Однако на полках сетевых магазинов в российских городах объем продукции с фермерских подворий увеличивается крайне медленно.

Курс на элиту

По данным аналитического агентства «Текарт», доля фермерских хозяйств в объемах выпуска продукции сельского хозяйства растет. По итогам 2021 года она составила 15,4% против 14,9% в 2020 году или 12,4% в 2017 году. При этом фермеры преимущественно занимаются растениеводством (83,5% в объеме выпуска).

— Однако доля фермерских продуктов в сетевых магазинах в целом незначительна. Наиболее популярны у населения розничные магазины эконом-класса в меньшей степени стремятся к сотрудничеству с фермерами, тогда как элитные супермаркеты увеличивают предложение эко- и фермерской продукции. Например, в «Азбуке вкуса» в 2019 году озвучивали планы по доведению доли полезных продуктов в ассортименте с

25% до 80% в следующие три года, — прокомментировала ведущий аналитик консалтинговой группы «Текарт» Евгения Пармухина.

Впрочем, и в популярных розничных магазинах доля фермерской продукции хоть и медленно, но все же растет. В сети «Магнит» наиболее широко фермерская продукция представлена в магазинах больших форматов компании. Как сообщили в пресс-службе «Магнита», ее доля в ассортименте свежих товаров (молочные, мясные и другие) доходит до 5% в зависимости от площади торговой точки.

— Потребители любят и знают местные товары, продукция пользуется популярностью. Компания постоянно анализирует потребительский отклик и в соответствии с ним расширяет выбор различной фермерской

продукции. В настоящее время основная доля таких товаров реализуется в самых востребованных покупательских категориях: фреш (овощи, фрукты) и ультрафреш (мясо, молоко и другие). В 2021 году «Магнит» в целом увеличил число отечественных поставщиков в сети на 19% по сравнению с 2020 годом, общее число партнеров составило почти 5 500, а доля российской продукции в ассортименте магазинов достигла 94%. При этом небольшие локальные производители составляют заметную часть пула поставщиков компании. В основном

это хозяйства, самостоятельно производящие фермерскую продукцию (овощи, фрукты, молочные продукты, мясную гастрономию и другие), — сообщили в пресс-службе компании.

В компании «ВкусВилл» в свою очередь пояснили, что модель данной сети магазинов не предусматривает работу с частными подворьями и фермерскими кооперативами. Сеть работает только с сертифицированными российскими производствами, которые готовы гарантировать и качество, и натуральность, и безопасность, и объем.

6



zizh.ru



@zizh_official



agroportal-ziz.ru

Федеральные средства господдержки АПК Республики Крым с начала года освоены на 40%



Минсельхоз Крыма довел до сельхозтоваропроизводителей, а также на благоустройство сельских территорий 971,87 млн руб. федеральных средств. «Освоение федеральных средств господдержки АПК республики с начала года составило 39,7%. На поддержку крымских сельхозтоваропроизводителей предусмотрено порядка 2,4 млрд руб. из федерального бюджета на 43 мероприятия. До конца года мы ожидаем еще несколько видов поддержки. Особенностью поддержки в этом году является то, что мы можем выдавать авансы аграриям», — сообщила

врио главы Минсельхоза Крыма Алиме Зарединова. Она также отметила, что Минсельхоз России в этом году поставил задачу довести до 1 июня текущего года 80% субсидий. «По всем направлениям господдержки агропромышленного комплекса к началу лета будет доведено не менее 80% средств субсидий. Сельское хозяйство в республике развивается активными темпами: для сельхозтоваропроизводителей работают программы льготного кредитования, идет активная поддержка за счет государственных средств», — сказала Алиме Зарединова.

Объем реализации молока в сельхозорганизациях вырос на 3,3%



По данным Минсельхоза России, суточный объем реализации молока сельхозорганизациями за январь — май 2022 года составил 53,11 тыс. тонн, что на 3,3% (1,68 тыс. тонн) больше показателя за аналогичный период прошлого года. Максимальные объемы реализации от 1,5 тыс. тонн достигнуты в Республике Татарстан, Удмуртской Республике, Краснодарском

крае, Воронежской, Кировской, Новосибирской, Свердловской, Белгородской, Ленинградской, Московской областях. Средний надой молока от одной коровы за сутки составил 19,86 кг, что на 1,12 кг больше, чем годом ранее. Лидерами среди регионов по данному показателю являются Курская, Калининградская, Ленинградская области. В этих регионах получено более 25 кг молока в расчете на корову.

Кредитование сезонных полевых работ увеличилось на 35,4%

По состоянию на середину мая общий объем кредитных средств, выданных ключевыми банками на проведение сезонных полевых работ, составил 367,7 млрд руб. Это на 35,4% выше уровня аналогичного периода прошлого года. В частности, Россельхозбанком

выдано 247,3 млрд руб., Сбербанком — 120,4 млрд руб. За аналогичный период прошлого года кредитование предприятий АПК на эти цели составило 271,6 млрд руб., в том числе со стороны Россельхозбанка на сумму 218,1 млрд руб., Сбербанка — 53,5 млрд руб.

Зерновой кризис достиг предела



По прогнозам экспертов, мировые цены на продовольствие в 2022 году вырастут почти на 23%, а на растительные масла — до 30%. Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН (ФАО) уже зафиксировала в марте рост индекса цен на продукты питания на 12,6%, до 159,3 пункта, что стало рекордом за все время существования показателя с 1990 года. Небывалый рост обусловлен серьезным повышением цен в первую очередь на растительные масла (на 23,2% за март по отношению к февралю) и зерновые (на 17,1%), а также на мясо, сахар и молочную продукцию. Котировки зерна и масла подскочили в основном из-за перебоев в экспортных поставках из Украины, отмечают в ФАО, но не только. После того, как Индия передумала становиться «мировой житницей» по причине сокращения урожая из-за жары и объявила о приостановке экспорта, цены на пшеницу на мировом рынке снова увеличились почти на 6%. Фьючерсы, торгуемые в Чикаго, выросли на 5,9% до 12,47 доллара за бушель, это самые высокие цены за последние два месяца. Тобин Гори, директор по сельскохозяйственной стратегии в Австралийском банке Содружества, прокомментировал Financial Times, что «запрет на экспорт индийской

пшеницы потребует поиска альтернативного поставщика. Мы подозреваем, что это создаст первоначальный шквал торгов, но рынку потребуются некоторое время, чтобы оценить детали». В статье Bloomberg Деннис Вознесенски, аналитик Rabobank в Сиднее, отметил следующее: «Ситуация с приостановкой индийского экспорта не означает, что мир полностью потеряет экспорт индийской пшеницы, но это изменит торговые потоки и, вероятно, сократит объемы экспорта Индии. Урожай из Европы, Северной Америки и России скоро станет доступен, что снизит дефицит предложения на рынках и ослабит инфляционное давление».

В то время как некоторые СМИ рисуют мрачные картины мирового голода из-за международных конфликтов, аномальной жары, засухи и наводнений, фермеры занимаются делом и продолжают выращивать урожай. Так, выступая на экономическом совещании, Президент РФ Владимир Путин сообщил о прогнозе урожая пшеницы на 2022 год в объеме 87 млн тонн. В целом урожай зерна

прогнозируется на уровне 130 млн тонн, что является рекордным показателем. Эксперты отмечают, что Россия в этом сезоне постарается сохранить статус крупнейшего по размеру поставщика пшеницы на мировом рынке. Минсельхоз США (USDA) в апреле поднял оценку экспорта этого зерна из России (без учета Крыма) на 1 млн тонн — до 33 млн тонн, снизив прогноз отгрузок из ЕС на 3,5 млн тонн — до 34 млн тонн. А «Совэкон» прогнозирует экспорт пшеницы из РФ по итогам сезона в объеме 33,9 млн тонн.

Крупнейшие мировые торговцы сельскохозяйственным сырьем также не теряют интереса к российскому рынку. Как отмечали в S&P Global Commodity Insights, «большая четверка» игроков, — Archer Daniels Midland, Bunge, Cargill и Louis Dreyfus — известных как ABCD, не порвали отношений с Россией. «Невозможно предсказать, что главные аграрные трейдеры полностью уйдут из России, так как это будет означать изоляцию главного источника поставок продовольствия в регионе», — считают аналитики.

УРОЖАЙ ЗЕРНА ПРОГНОЗИРУЕТСЯ НА УРОВНЕ 130 МЛН ТОНН, ЧТО ЯВЛЯЕТСЯ РЕКОРДНЫМ ПОКАЗАТЕЛЕМ

С начала года крымские аграрии приобрели на 1 млрд рублей сельхозтехники и оборудования

В Крыму аграрии с начала года приобрели 182 единицы сельхозтехники и оборудования общей стоимостью 1,26 млрд руб. — об этом сообщила врио министра сельского хозяйства Республики Крым в рамках Дня поля «Крымская нива» в Красногвардейском районе. Также Алиме Зарединова отметила, что фактические показатели

закупки агротехники и оборудования в этом году существенно превысят план. Ранее прогнозировалось приобретение 253 единиц. «В сельхозорганизациях региона на сегодня имеется 760 единиц дождевальной и поливной техники и установок. В настоящее время сельскохозяйственными товаропроизводителями ведется

активная работа по приобретению, восстановлению и модернизации оросительной техники и оборудования. Мы акцентируем внимание на приобретении техники отечественного производства и техники из дружественных стран — Китая, Беларуси», — отметила врио министра. Она добавила, что в Республике Крым в этом году планируется приобретение более 250 единиц стационарных широкозахватных дождевальных машин.

Напомним, с 2014 по 2021 год включительно сельскохозяйственным товаропроизводителям Республики Крым всего поставлено 3 622 единицы сельскохозяйственной техники и оборудования, из них 912 тракторов, 603 зерноуборочных и 23 кормоуборочных комбайна, 2 084 единицы прочей сельхозтехники и оборудования.



С начала года в России выросло производство сливочного масла и сыров



За первые три месяца 2022 года российские производители молока и молочной продукции нарастили объемы производства. Так, выпуск сливочного масла по сравнению с аналогичным периодом 2021 года увеличился на 11,1% (70,3 тыс. тонн), а сыров — на 5,9% (149,7 тыс. тонн). При этом в марте производство этих продуктов питания превысило февральские показатели: по молоку — на 12,4%, сливочному маслу — на 25,7%, сырам — на 12,8%. Поддержанию положительной динамики в перерабатывающем секторе способствует природное производство молока в животноводстве. За первые три месяца 2022 года оно составило 4,6 млн тонн, что на 3,4% больше, чем за аналогичный период прошлого года.

ЦИФРА

Выпуск сливочного масла по сравнению с аналогичным периодом 2021 года увеличился на

11%

В Курской области планируют построить завод по переработке топинамбура



Предполагаемая мощность завода составит до 500 тонн в год. Из топинамбура планируют вырабатывать инулин — полисахарид, который улучшает микрофлору кишечника, помогает в профилактике диабета и ожирения. Инулин используют и как технологический элемент в производстве молочной и кондитерской продукции, вареных колбас.

Сейчас весь инулин везут из-за границы. Заместитель губернатора Курской области Сергей Стародубцев отметил, что проект интересный и будет способствовать политике импортозамещения.

В Курской области развивают производство кормов для рыбы



В Пристенском районе Курской области запустили производственную линию рыбных кормов. На заводе выпускают корма для кошек и собак, сейчас развивают производство корма для рыб ценных пород, прежде всего форели.

Мощность завода позволяет выпускать до 46,5 тыс. тонн различной продукции в год, а общий объем частных инвестиций составляет 4,8 млрд руб. Для кормления молоди форели выпускаются гранулированные корма, в состав которых входят рыбная мука, зерновые, куриный и рыбий жир, аминокислоты, витаминно-минеральный комплекс. На предприятии планируют постепенно наращивать производство и ассортимент кормов для обеспечения растущей потребности рыбоводных заводов Карелии, Мурманска и других. По характеристикам они не уступают зарубежным аналогам, что в перспективе будет способствовать импортозамещению.

На 39% выросло производство мяса в Кузбассе



Подведены промежуточные итоги работы в сфере сельского хозяйства региона за первые три месяца 2022 года. По данным Кемеровостата, в хозяйствах всех категорий произведено 35,9 тыс. тонн мяса, это на 39% больше, чем в первом квартале прошлого года. Кроме того, получено 304,5 млн яиц, что составляет 105,2% к уровню того же периода прошлого года. Валовое производство молока составило 58,1 тыс. тонн (95%). «Развитие сельского хозяйства имеет ключевое значение для обеспечения продовольственной безопасности Кузбасса. В нашем регионе действуют около 100 крупных сельско-

хозяйственных организаций, более тысячи крестьянских хозяйств и около 400 предприятий перерабатывающей промышленности. Основная задача, которую мы поставили, — наращивание объемов производства. Для нас очень важно, чтобы кузбассовцы были полностью обеспечены продуктами собственного производства», — отметил губернатор региона Сергей Цивилев. Кроме того, в субъекте развиваются и неосновные отрасли животноводства: так, поголовье овец и коз в хозяйствах всех категорий на 1 апреля составило 71,4 тыс. голов. Крупнейшие хозяйства,

занимающиеся разведением овец и коз, расположены в Прохладненском и Гурьевском муниципальных округах. Баранина реализуется на ярмарках и пользуется большим спросом у населения региона. Поголовье лошадей во всех категориях хозяйств составило 7,9 тыс. голов. Рысистое верховое коневодство представлено в Крапивинском, Ленинск-Кузнецком, Топкинском муниципальных округах, тяжелоупряжное коневодство — в Топкинском округе. В Кемеровском муниципальном округе занимаются промышленным разведением кроликов, поголовье составляет 5,9 тыс. голов.

В России в этом году вырастили больше тепличных овощей, чем в прошлом



С начала года в зимних теплицах выращено 579 тыс. тонн овощей и зеленных культур, что на 4,5% больше показателя за аналогичный период 2021 года (554,2 тыс. тонн). В том числе урожай тепличных огурцов составляет 357,7 тыс. тонн (+0,7%), томатов — 209,6 тыс. тонн (+11,7%). Минсельхоз России ожидает сохранения положительной динамики в данном сегменте: по итогам года согласно прогнозу урожай составит порядка 1,5 млн тонн. В настоящее время в топ-5 регионов-лидеров по производству овощей в зимних теплицах входят Липецкая, Московская, Волгоградская, Калужская области и Ставропольский край. Развитие овощеводства закрытого грунта — одно из приоритетных направлений работы Минсельхоза России. Для предприятий

отрасли предусмотрены льготные инвестиционные кредиты и стимулирующие субсидии. Кроме того, с этого года действует новый механизм компенсации части затрат на строительство тепличных предприятий в регионах Дальнего Востока.



Есть вопрос? Спроси юриста

У вас возник спор по определению статуса земельного участка? Пытаетесь получить землю в аренду, но чиновники отвечают необоснованным отказом? Присылайте вопросы в нашу новую рубрику «Спроси юриста». Опытные юристы компании «Фабула» дадут компетентные ответы и помогут решить вашу проблему.

— Проконсультируйте, пожалуйста, по процедуре покупки пая земли сельхозназначения. Пай в долевой собственности, хочу купить у человека. Хозяев участка 5: сельсовет, этот человек, остальные уже умерли. В наследство никто не вступил и не собираются. В администрации сказали, что просто пишется договор купли-продажи. Но говорят, что продать его могут только арендатору КФХ или ИП. Могу ли я сегодня заключить договор аренды, а завтра — договор купли-продажи? И как правильно все оформить?

Максим Петров, Краснодарский край

Без выделения земельного участка в счет земельной доли участник долевой собственности по своему усмотрению вправе продать ее другому участнику долевой собственности, а также сельскохозяйственной организации или гражданину — члену крестьянского (фермерского) хозяйства, использующему данный земельный участок.

Таким образом, приобрести земельные доли в общей долевой собственности вы можете по договору купли-продажи,

если вы являетесь сельскохозяйственной организацией или КФХ (крестьянским фермерским хозяйством), использующим земельный участок (например, по договору аренды), находящийся в долевой собственности. Однако, если участники долевой собственности осуществят выдел земельного участка в счет земельной доли в праве общей собственности и зарегистрируют право собственности на выделенные участки, то последние не ограничены в продаже земельного участком иным лицам. Процедура выдела земельной доли регламентируется законодательством.

Также возможен вариант заключения вами договора аренды земельного участка, находящегося в общей долевой собственности. Данное решение принимается общим собранием участников долевой собственности. И впоследствии вы — сельскохозяйственная организация или КФХ — можете приобретать в собственность земельные доли у участников долевой собственности. Процедура принятия решения общим собранием участников долевой собственности регламентируется законодательством.

Относительно вашего вопроса о приобретении земельных долей, собственники которых умерли, поясняем следующее.

Данная земельная доля может быть признана не востребовавшей долей. Порядок признания ее таковой регламентирован законодательством.

Орган местного самоуправления поселения или городского округа по месту расположения земельного участка, находящегося в долевой собственности, вправе обратиться в суд с требованием о признании права муниципальной собственности на земельные доли, признанные в установленном порядке не востребовавшими.

Впоследствии земельный участок, выделенный в счет не востребовавшихся долей, передается использующим такой земельный участок сельскохозяйственной организации или крестьянскому (фермерскому) хозяйству в собственность или аренду без проведения торгов в случае, установленном законодателем.

— У моего отца есть несколько гектаров пашни. В связи с переездом в другой район земля теперь находится в 300 км

от дома. Скажите, можно ли «перенести» землю в тот район, где мы теперь живем, или выход только один — продавать там и покупать здесь?

Ирина Мясницкая, Саратовская область

Нет, действующим законодательством такой порядок не предусмотрен. Вы можете сдать в аренду, продать, обменять.

Кроме того, необходимо учитывать, что в соответствии со статьей 8 ЗК РФ при продаже земельного участка из земель

сельскохозяйственного назначения муниципальное образование имеет преимущественное право покупки такого земельного участка.

Также согласно Постановлению Правительства РФ от 9 апреля 2022 г. N 629 «Об особенностях регулирования земельных отношений в Российской Федерации в 2022 году» допускается заключение договора мены земельного участка, находящегося в государственной или муниципальной собственности, на земельный участок, находя-

щийся в частной собственности, в случае, если такой земельный участок, находящийся в частной собственности, необходим для размещения объектов или реализации масштабных инвестиционных проектов.

Для более подробной консультации вы можете связаться с нами, и мы изучим ваш вопрос с учетом конкретных обстоятельств дела.

Старший юрист
Юридической компании
«Фабула»



АБРИКОС

гала-конференция

Все секреты успешного садоводства за 2 дня!

Что это будет?

В августе на берегу Черного моря в Туапсинском районе состоится грандиозная Гала-Конференция под вкусным названием «Абрикос»! За два дня вместе с участниками конференции вы пройдете весь путь от выращивания до реализации своей продукции. Обсудите проблемы, задачи и перспективы важнейших этапов работы сельхозтоваропроизводителей:

- выращивание
- хранение
- переработка
- реализация плодовых культур.

Кто нас поддерживает?

Форум садоводов пройдет при поддержке Комитета по аграрно-продовольственной политике и природопользованию Совета Федерации РФ.

Кого мы ждем?

В числе VIP-участников конференции:

- Представители Комитета по аграрно-продовольственной политике и природопользованию Совета Федерации РФ
- Представители Министерства сельского хозяйства РФ
- Представители администрации Краснодарского края
- Представители Законодательного собрания Краснодарского края
- Представители Министерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края
- Представители отраслевых союзов
- Представители вузов и научных центров.

Среди выступающих – знатоки и эксперты садоводческого дела:

- Акимов А. А.
- Бруно Мармэ

А также представители торговых сетей и т. д.

В чем наша миссия?

Познакомить и объединить участников рынка, получить ответы на важные вопросы и помочь выстроить успешные деловые связи. Вас ждет масса полезной информации, интересных встреч и практических советов!

Как это будет?

В первый день пройдет семинар «Состояние и перспективы развития отрасли садоводства в 2022 году», на котором эксперты дадут практические советы, как снизить себестоимость производства яблок. Руководители хозяйств продемонстрируют на собственном примере экономическую эффективность выращивания груши, поделятся секретами успешного ведения хозяйства, расскажут о переработке плодов как о модели усиления бизнеса, а также спикеры обсудят актуальнейший вопрос о перспективах продвижения плодовой продукции и ее сбыте.

Представители Министерства сельского хозяйства познакомят присутствующих с наиболее востребованными мерами государственной поддержки, которые действуют сегодня. Расскажут, как ее получить и на какую помощь от государства могут рассчитывать садоводы.

В выставочных павильонах для гостей будет представлен полный комплекс мероприятий, необходимых для работы в саду и питомнике, а также для дальнейшей доработки и хранения выращенной продукции. Вас познакомят с новыми и успешными технологиями, оборудованием и сырьем. Ну и, конечно, как без дегустации! У вас будет

прекрасная возможность попробовать свежайшие фрукты, ароматный мед, вино и другие угощения.

На второй день семинара доклады пройдут по нескольким секциям.

В первой секции спикеры расскажут о полном комплексе выращивания плодовой продукции: особенности выбора посадочного материала, применение шпалерных конструкций, капельного полива, СЗР, удобрений, использование противоголодовой сетки, спецтехники.

Во второй секции доклады будут посвящены теме хранения. Спикеры расскажут о новых фруктохранилищах, линиях доработки плодов и выборе тары и упаковки.

В третьей секции будут говорить о переработке. Участники рынка поделятся своим опытом в производстве соков, пюре, сухофруктов, спиртосодержащих напитков.

В четвертой секции расскажут о реализации. В частности, о сбыте продукции на разных площадках и об особенностях кооперации.

А позже состоится круглый стол «Состояние и перспективы развития отрасли садоводства в России». Участники мероприятия подпишут коллективную резолюцию о необходимых мерах для развития отрасли.

gk-abrikos.ru

Организаторы:

ЗЕМЛЯ И ЖИЗНЬ



Мероприятие состоится 19–20 августа 2022 года.
Место проведения: Краснодарский край,
Туапсинский район, А-147, 10-й км, 147.
Гостиничный комплекс «Морская Волна».

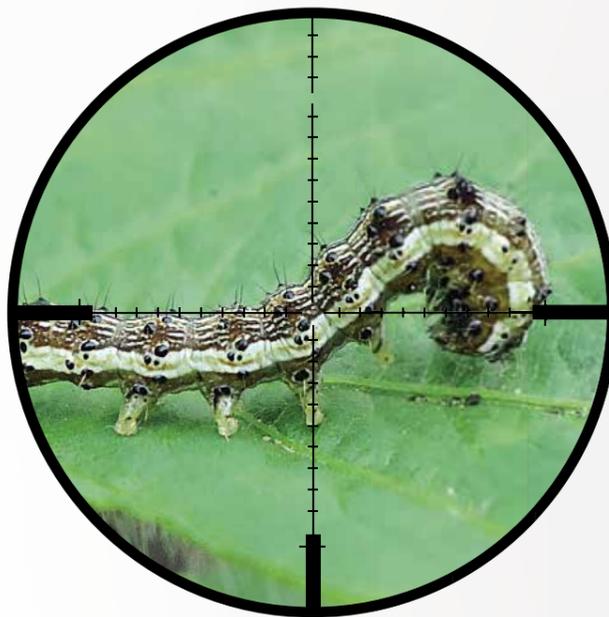
К участию в конференции приглашаются все желающие!
По всем вопросам обращайтесь к организаторам:
+7 (918) 214-40-18, +7 (961) 500-02-03



эффективность
95-98%

отсутствие
резистентности

безопасен
для пчёл



BioSleep BW

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ
ОХОТА НА СОВКУ



344029, г. Ростов-на-Дону,
ул. Менжинского, д. 2 Л, оф. 214
8(863) 200 77 33 www.basagro.ru
e-mail: info@basagro.ru

8 800 550 77 00

Краснодар +7 (928) 905-94-76
Ставрополь +7 (938) 332-15-90
Волгоград +7 (928) 905-90-73
Воронеж +7 (938) 112-54-91

Из дефицита в профицит

В России в сельской местности сегодня проживает только четвертая часть от общей численности молодежи в стране. Еще меньшая часть из них занята в аграрном секторе. В условиях санкций ситуация становится еще острее. Аграрии сегодня беспокоятся, что будет с семенами, СЗР, удобрениями, техникой, смогут ли они получать хорошие урожаи и оставаться прибыльными при дорожающих ресурсах.

При таких проблемах и неопределенных прогнозах на будущее привлечь молодежь в сельское хозяйство еще сложнее. Как сегодня можно повысить привлекательность отрасли, вырастить специалиста и помочь аграрному сектору, рассказал генеральный директор Группы Компаний «Агротек» Николай Грушко.

Нет жилья и инфраструктуры
— Сегодня вопрос нехватки кадров в АПК эксперты считают катастрофическим. Как мотивировать молодежь оставаться в селе? Кто может помочь: государство или бизнес?

— Главная проблема, из-за которой стремительно развивается урбанизация в ущерб селу, — это недостаточно развитая инфраструктура в районах. В сельской местности болеевые точки практически по всем важным направлениям. В сфере здравоохранения не хватает больниц, врачей, уровень медицинской помощи часто оставляет желать лучшего. В сфере образования, опять же, мало хороших учебных заведений, нехватка кадров, соответственно, качество полученного образования не всегда можно назвать даже удовлетворительным. Проблемы и с досугом: культура, спорт — не хватает инфраструктурных объектов. Поэтому в первую очередь нужно развивать инфраструктуру на местах. Люди должны знать, что могут обеспечить себя и свою семью качественной медицинской помощью, дать детям хорошее разностороннее образование, иметь возможность развиваться самим. Сейчас этого не хватает. Как итог — растущая урбанизация и желание молодых людей переезжать из села в крупные районные центры, города.

— Но в городе тоже проблем хватает. Например, жилищный вопрос...

— В сельской местности он также стоит достаточно остро. В решении жилищного вопроса как раз должно принять участие государство. Нужны новые, более эффективные государственные ипотечные программы по покупке нового жилья на селе. Еще один выход — финансирование крупных проектов по строительству коттеджных поселков и многоквартирных домов с возможностью продажи этого жилья молодым специалистам. После окончания вуза или ПТУ выпускники должны иметь возможность приобрести жилье в ипотеку по приемлемым условиям, чтобы создавать семьи, жить в сельской местности и работать в аграрной отрасли.

— Наверное, важен еще вопрос предлагаемой зарплаты?

— Конечно, он тоже имеет значение. Но здесь все зависит от квалификации молодого сотрудника, его желания и умения работать. Колхозов, государственных предприятий с фиксированной зарплатой сейчас уже нет. А частные компании платят человеку, исходя из его способностей. Так что здесь все в руках самого работника. Хочешь получать больше — работай лучше.

Как найти свое место под солнцем?
— В каких направлениях сельского хозяйства не хватает специалистов?

— Дефицит специалистов есть по всем направлениям. И в растениеводстве, и в животноводстве. Не хватает механизаторов, агрономов. Сложно сейчас назвать какую-то сферу в сельском хозяйстве, которая была бы полностью обеспечена кадрами. Острая нехватка везде. В результате такого тотального дефицита не рассмотрены поля, не хватает квалифицированной поддержки растениеводства для получения качественных урожаев и в хорошем количестве.

— Выпускники, которые приходят, обладают нужной квалификацией, или их необходимо фактически учить заново?

— Конечно же, нужно давать и новые знания. В России сейчас формируется такой тип сельского хозяйства, в основе которого лежат инновационные технологии. Разрабатываются и внедряются новые программы, методики, получаем современное оборудование и машины. В вузах и ПТУ не успевают за вводимыми ноу-хау. Но без них сегодня не обойтись, если вы хотите повышать рентабельность хозяйства. Например, есть программное обеспечение, которое с помощью спутниковых снимков позволяет качественно обслуживать поля, не делать объезд всего массива земли, а



Николай Грушко и Геннадий Грушко

точно вычленять проблемы — то есть более эффективно использовать свой ресурс. ГК «Агротек» вкладывает серьезные инвестиции в разработку приложений, программ, которые помогают агроному. Такое программное обеспечение требует дополнительных навыков, практики и, конечно, наставничества специалистов, которые создавали и внедряли эту разработку.

— Как же все-таки помочь молодому (и не только) специалисту получить новые знания, нужные работодателям?

ДЕЙСТВИЯ НАШЕЙ КОМПАНИИ И АНАЛОГИЧНЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ ПО ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЮ ВАЖНЫХ ПРОДУКТОВ БУДУТ ПРОДОЛЖАТЬСЯ И НАРАЩИВАТЬСЯ

— Многое зависит от самой компании, насколько она заинтересована в развитии своих специалистов. В ГК «Агротек» создан внутрикорпоративный учебный центр, где мы повышаем квалификацию специалистов. Впоследствии они помогают фермерским хозяйствам выращивать на полях достойные урожаи. Наши специалисты понимают значимость и способы грамотного применения всего перечня аграрных ресурсов. Это

и правильная подборка семян, и применение средств защиты растений, и питание той или иной культуры. Все это играет очень важную роль для получения большого и качественного урожая.

— Часто бывает и так: получили молодого специалиста, повысили квалификацию, а он через некоторое время уходит. Как справиться с текучкой таких необходимых сегодня кадров в АПК?

— Такие проблемы возникают не только в АПК. Они возможны

и в любой отрасли, в частности, роли специалиста в ней и его развития — очень важная составляющая для удержания людей. Именно поэтому в ГК «Агротек» мы даем возможность работникам проявить себя, стимулируем карьерный рост, повышаем зарплаты, обеспечиваем их автомобилями и прочими корпоративными и социальными благами.

Проблемы придется решать самим

— Трудно повышать привлекательность работы в аграрном секторе при нынешних санкциях. Ждать ли дефицита по основным ресурсам и повышению цен?

— Сейчас есть сложности с логистикой поставок СЗР, семян кукурузы, подсолнечника, сои, рапса. Именно поэтому аграрии так опасаются их дефицита. Также возникают проблемы с получением новой хорошей техники и ее обслуживанием. Но, на мой взгляд, наше сельское хозяйство эти трудности выдержит. Сегодня ГК «Агротек» прилагает все усилия, чтобы нивелировать проблемы с поставками важных ресурсов. Я могу заявить, что этот год мы прошли достойно. Запланированные объемы СЗР и семян завезли. Конечно, пришлось столкнуться с изменением курса рубля и серьезным подорожанием ресурсов. Тем не менее максимально в 2022 году обеспечили своих клиентов всеми видами СЗР и семян. Не обошлось без замен каких-то продуктов. Но были предложены достойные аналоги, которые помогли нам и нашим клиентам вовремя выйти в поля в этом году, провести посевную и начать соответствующие обработки. Но в дальнейшем не стоит тешить себя иллюзиями. Все должны понимать, что проблемы с логистикой, а также производством СЗР и семян будут продолжаться.

— Какой выход Вы видите из ситуации?

— Развивать отечественные предприятия. Мы активно зани-

маемся локализацией производства семян сои, кукурузы, подсолнечника на территории России, размещаем участки гибридизации в разных зонах нашей страны: в Центральной части, на юге, в Поволжье, на Дальнем Востоке. Перспективное направление — строительство производственных мощностей по подготовке этих семян. Качественная подготовка семенного материала — это серьезный залог успеха и получения хороших урожаев. Сегодня перспективы у сельского хозяйства неплохие. Действия нашей компании и аналогичных производственных предприятий по импортозамещению важных продуктов будут продолжаться и наращиваться.

— Государство поможет?

— Да, оно уже играет важную роль в этом процессе. Сейчас, в том числе и на правительственном уровне, возобновляют, усиливают и внедряют новые программы по импортозамещению. Разрабатывают меры поддержки — например, по субсидированию капитальных расходов на строительство семенных заводов, по возмещению капитальных расходов на создание и реконструкцию систем орошения для более качественного и прогнозируемого производства тех же семян. Все это уже активно делается.

— То есть аграриям бояться нечего?

— На самом деле, главную роль играет баланс расходов сельхозпроизводства и итоговой цены на товарную продукцию. Многих аграриев сегодня беспокоит, что стоимость ресурсов выросла, а цены на пшеницу, кукурузу, подсолнечник и т. д. не растут в том же темпе. Так что самый большой вопрос — какова будет рентабельность у нашего товаропроизводителя, позволит ли размер прибыли и дальше инвестировать в обновление и расширение сельхозпроизводства. Ведь не только от государства и бизнеса, но и от аграрных хозяйств зависит, сможем ли мы сами обеспечивать себя нужными ресурсами.





Сети хотят — фермеры не могут

1

Тем не менее в компании действует проект «Региональная полка», направленный на поиск небольших производителей в регионах.

— Жителям того или иного города важно видеть в общем числе поставщиков и привычные им товары от местных предприятий. Сейчас на региональной полке магазинов «ВкусВилла» представлено около 50 локальных производителей в Казани, Санкт-Петербурге, Екатеринбурге и других городах страны. Вассортименте более 140 товарных позиций в различных категориях. Прямые поставки от местных поставщиков в магазины очень сильно помогли расширить продуктовую линейку, минуя нашу обычную систему логистики через распределительные центры. К примеру, мы смогли поставить в продажу в Татарстане национальные десерты и хлеб сроком годности 48 часов. Региональная полка служит трамплином для небольших производителей из регионов и открывает возможность поставки товаров в удаленные российские города. В его арсенале уже есть успешные примеры расширения поставок на всю сеть, — рассказали во «ВкусВилле».

ЗОЖ в помощь

Интерес к фермерской продукции отечественного производителя, которая априори считается экологически чистой и более качественной, в последние годы у покупателей только увеличивался.

Так, по данным опроса, проведенного Россельхозбанком, практически каждый второй россиянин считает, что в современном мире употребление фермерских продуктов является частью здорового образа жизни.

— Согласно полученным данным, 41% россиян заявили, что при выборе продуктов питания в первую очередь обращают внимание на состав, его натуральность и качество. Доступность цены остается определяющим фактором у 28% опрошенных, узнаваемость бренда влияет на решение покупки 20% потре-

бывать консервантами, чтобы продлить срок годности, — считают эксперты.

Операция «Кооперация»

Однако при всех своих преимуществах есть ряд нюансов, из-за которых освоение фермерами сетевых магазинов существенно замедляется.

— Основная проблема с фермерскими продуктами заключается в том, что стоят они минимум на 20–30% дороже аналогичных массовых, органические (продукты, выращенные

вообще без всякой химии) — дороже более чем в 2 раза. Помимо больших расходов на производство продукции, фермерам сложнее обеспечивать бесперебойность поставок, нужную логистику, соблюдать требования к упаковке, маркировке, получению эко-сертификатов и прочему. Все это отражается на итоговой цене. В нынешних условиях снижения покупательной способности населения и общем росте цен на продукты питания многие люди вынужденно переходят на потребление более дешевых товаров, что, естественно, негативно отражается на премиальном сегменте, — поясняет Елена Пармухина.

Во «ВкусВилле» в числе основных сложностей, препятствующих появлению на полках магазинов фермерской продук-

ции в классическом понимании, добавили пункты про отсутствие норм контроля качества и безопасности в соответствии с законодательством России и стандартами сети. Также отметили проблему ограниченных и нестабильных объемов выпускаемой продукции.

— При продаже натуральных продуктов с короткими сроками годности очень важно спрогнозировать объем их продаж на каждый день. Мы называем это «умной поставкой» — отправляем в точки продаж столько продукции, сколько будет куплено. При сотрудничестве с фермерами мы не можем обещать покупателям регулярность поставок, — комментируют представители сети.

По словам председателя Ассоциации фермеров Московской области Максима Гриднева,

попытки наладить сотрудничество аграриев с торговыми сетями ведутся уже не первый год. За три года членам Ассоциации удалось только выйти на платформу «Озон Фреш», сейчас ведутся переговоры с «Магнитом», но пока все непросто.

— Нужно наладить поставки, чтобы, минуя распределительные центры сетевиков, локально отправлять продукцию в ближайшие магазины в своем районе, тогда сократятся затраты на логистику и товар всегда будет свежим — это выгодно для фермеров, сетей и покупателей. Такой вариант сотрудничества с магазинами более приемлемый, чем поставки и последующий развоз продукции через распределительные центры. Кроме того, появится возможность поставлять небольшие партии. Ведь одна из самых главных проблем, препятствующих сотрудничеству, — невозможность регулярно продавать товар в большом объеме в сети. Ни один фермер не сможет обеспечить крупные магазины через распределительный центр нужным количеством товара, — говорит Максим Гриднев. — В целом же, несмотря на установку от правительства, чтобы сети наращивали сотрудничество с фермерами, по факту этот процесс идет очень туго. И магазины тоже можно понять. Любая фермерская продукция в большинстве случаев нестабильная по вкусу и другим важным параметрам. Например, качество и вкус молока напрямую зависят от того, где корова находилась перед доением: в коровнике или в полях. А сетям необхо-

БОЛЬШИНСТВУ САМОСТОЯТЕЛЬНЫХ (ОТДЕЛЬНО ВЗЯТЫХ) ФЕРМЕРОВ СЛОЖНО ИЛИ НЕВОЗМОЖНО СООТВЕТСТВОВАТЬ УСЛОВИЯМ РЕТЕЙЛЕРОВ ДЛЯ ПОСТАВЩИКОВ

бителей, а 12% респондентов нашей страны называют самым важным фактором вкусовые характеристики продукта, — говорится в исследовании банка.

По мнению экспертов, фокус на ЗОЖ стал решающим фактором смены приоритетов: от цены к натуральности состава и экологичности. Основой здорового питания 44% участников опроса считают именно фермерские продукты, которые имеют преимущества над продуктами крупных производителей по качеству и натуральности.

— Как правило, местные продукты более здоровые, экологичные и натуральные, чем импортные: транспортировка занимает меньше времени и такие продукты не нужно обра-



**Максим Гриднев**

Председатель Ассоциации фермеров Московской области

— У фермера себестоимость молока — 30 руб./литр. Он не может его продавать по 25 руб. Плюс он несет затраты на упаковку, бутылку и т. д. И вот себестоимость уже выросла до 45 руб., то есть должен по 60–70 руб. продавать. Магазины не будут брать себе в убыток, значит, ценник еще накрутят. Учитывая общую экономическую ситуацию в стране и снижение покупательского спроса, люди будут искать что подешевле, а не что получше.

димы стабильные параметры. Кроме того, срок реализации фермерского молока максимум неделя — супермаркетам это неинтересно.

В сети «Магнит», в свою очередь, говорят, что для ответственных заинтересованных фермеров сложностей войти в сеть нет. Компания всегда строит работу с ними на взаимовыгодных условиях, консультирует, помогает встать на полку. А в прошлом году в сетях «Магнит» и «Пятерочка» появились «Фермерские островки» — пилотный проект, который запустила Корпорация МСП.

— Первые «Фермерские островки» появились в Уфе, Новосибирске и Омске. Они работают в формате shop-in-shop и позволяют небольшим сельхозпредпринимателям (от 10 до 25 фермеров), объединяясь в кооперативы, открыть свои торговые точки на территории магазинов крупнейших ритейлеров. В этом году мы продолжаем расширять географию, подключаем новые регионы. Так, в мае стартовали в Иваново. Планируем еще открытие порядка 20 островков, — прокомментировал генеральный директор

Корпорации МСП Александр Исаевич. — Фермерская продукция зачастую успешно замещает импортные товары, поставки которых в Россию прекращены, в том числе по причине санкций.

По мнению Евгении Пармухиной, очевидно, что на текущий момент большинству самостоятельных (отдельно взятых) фермеров сложно или невозможно соответствовать условиям ритейлеров для поставщиков. Поэтому естественно, что различные кооперативные проекты типа «Фермерских островков» более подходят фермерам для входа в розницу.

Кто закручивает цены

Главная проблема — несоответствие ценовых ожиданий и предложений. Фермеры говорят о том, что магазины предлагают им слишком низкую цену за продукт, при этом сами накручивают стоимость на выходе в несколько раз. В итоге и так недешевая фермерская продукция становится экономически непривлекательной с точки зрения покупателя и неконкурентоспособной.

— У нас высокая себестоимость продукции, поэтому мы не можем конкурировать наравне с массовыми производителями. У фермера себестоимость молока — 30 руб./литр. Он не может его продавать по 25 руб. Плюс он несет затраты на упаковку, бутылку и т. д. И вот себестоимость уже выросла до 45 руб., то есть должен по 60–70 руб. продавать. Магазины не будут брать себе в убыток, значит, ценник еще накрутят. Учитывая общую экономическую ситуацию в стране и снижение покупательского

ФЕРМЕРСКАЯ ПРОДУКЦИЯ УСПЕШНО ЗАМЕЩАЕТ ИМПОРТНЫЕ ТОВАРЫ, ПОСТАВКИ КОТОРЫХ В РОССИЮ СЕЙЧАС ПРЕКРАЩЕНЫ

спроса, люди будут искать что подешевле, а не что получше. В идеале фермерская продукция должна занимать либо отдельную полку в магазинах, но ее готовы предоставить далеко не все сетевые, либо вообще рассматривать другие площадки сбыта. Для фермеров самый эффективный метод — прямая продажа минуя посредников. Каким способом это будет сделано, другой вопрос. Ярмаркам уже не всегда доверяют, перекупщики испортили репутацию продаваемой сельхозпродукции. Но стоять на ярмарках аграриям

некогда, приходится нанимать продавцов — это дополнительные издержки. В итоге люди стараются в большинстве случаев искать своего фермера и брать товар у него напрямую. Сельхозпроизводителям нужно кооперироваться и открывать свои совместные магазины, тогда и затраты окупаются. Водиночку фермер редко может «вывести» магазин, так что необходимо объединяться, — считает Максим Гриднев. — Тогда и мы сможем продать товар по приемлемой для нас цене, и покупатель не понесет лишние расходы.

Председатель Союза «Садоводы Кубани» Николай Щербатов также считает, что для того, чтобы снизить стоимость продукта на прилавке и сделать его более конкурентоспособным, нужно ограничить наценку в торговых сетях. Сейчас магазины предлагают по 50–60 руб. за кг яблок, а в сетях их цена уже подходит к 200 руб. Соответственно, очередей за таким товаром, пусть и отечественным, проверенным и качественным, не будет.

А вот по словам Алексея Рагозина, основателя ООО «Агро-Юг» — первой компании-консолидатора фермерских продуктов в России, ценники нередко завышают и сами сельхозпроизводители. И не всегда это оправданно.

— Интерес покупателей к фермерской продукции был всегда. Постепенно он растет. Но фермеры сейчас необоснованно, на мой взгляд, завышают цену. Яблоки меньше чем по 100 руб. за кг не хотят отдавать. До февральских событий себестоимость килограмма яблок составляла около 35 руб. Сейчас

она немного выросла, это верно. Но не до 100 руб. Фермеры не понимают, что покупатели не будут брать яблоки в магазинах по 150 руб. за кг, вместо этого требуют снизить торговые наценки. Но сети себе в убыток тоже торговать не будут. В итоге супермаркеты снова привезут импорт. Он дешевле, да и качество порой лучше. От зарубежной продукции в любом случае мы пока что отказаться не можем. Потребление яблока в России составляет 5 млн тонн ежегодно, мы выращиваем 2,5 млн тонн. Приходится

добавлять импортный товар, который в итоге оказывается более конкурентоспособным по сравнению с отечественным, — говорит Алексей Рагозин.

«Агро-Юг» уже несколько лет играет роль связующего звена по реализации яблок между фермерами и сетями. Как объясняет Алексей Рагозин, на самом деле, интерес магазинов к сельхозпроизводителям растет, особенно в свете программы развития отечественного АПК, продвигаемого Правительством РФ.

— У сетей последние 3–4 года для фермеров буквально «зеленый свет». Они ищут поставщиков среди сельхозтоваропроиз-

Лед тронется

На сегодняшний день, по словам аналитиков «Текарт», основными розничными каналами сбыта фермерской продукции остаются рынки, несетевые магазины, онлайн-маркетплейсы и собственные интернет-магазины. При этом цифровые сервисы сегодня актуальны не только для сельхозпроизводителей и ритейлеров, но и небольших ресторанов, кафе, гостиниц — всех, у кого есть потребность в качественной фермерской продукции. Так, например, на Цифровой Платформе МСП.РФ можно подобрать себе поставщика продуктов питания в конкретном

кооперативами. Фермер в данном случае не отвлекается на непрофильные для себя задачи и занят исключительно производством продукции, а сеть контролирует качество и логистику, тем самым снижая риски, при этом укрепляет собственный бренд. Кроме того, фермерский продукт может стать важным инструментом региональных сетей в конкурентной борьбе с федеральными игроками, позволяющим создать свой собственный ассортимент. Однако и в среднесрочной перспективе более многообещающими видятся формы продажи фермерской продукции на ярмарках и фермерских рынках, а также на мар-



водителей, охотно заключают контракты. Недопонимания и проблемы возникают очень часто именно со стороны аграриев: не могут составить пакет документов, соблюсти сроки поставок, требования по упаковке товаров и качеству, хотя все это написано открытым текстом на сайтах сетевых компаний. Просто ознакомьтесь и сделайте как надо. И если вам говорят, что яблоко у вас не проходит по ГОСТу, принятому в магазинах, значит, так и есть. Возможно, оно подойдет для ярмарки или других каналов сбыта. По овощам еще сложнее. Они нежнее, меньше хранятся, чем те же яблоки. В открытом грунте есть опасность заражения многими болезнями. Разумеется, сети уже не возьмут сомнительный продукт. Но это же нормально. Нужно просто подстраиваться друг под друга и выполнять необходимые требования, — считает Алексей Рагозин.

регионе как отельерам и рестораторам, так и крупным производителям. По словам Александра Исаевича, это поможет предприятиям оперативно найти замену ушедшим иностранным фирмам и наладить цепочки поставок товаров.

Эксперты «Текарт» уверены: со временем предложений фермерских продуктов станет больше. Это будет связано как с развитием поддерживающей фермеров инфраструктуры и нормативной базы, так и с ростом благосостояния населения и увлечением экологией и здоровьем большего числа людей. Кроме того, формированию спроса будут содействовать меры господдержки фермеров, в том числе организация специальных фермерских рынков в центре городов, поддержка кооперативного предложения в супермаркетах и прочее.

— Может появиться большее число СТМ сетевых ритейлеров, производимых фермерскими

кетплейсах. Это может дать фермерам необходимый быстрый старт и помочь с приобретением и пониманием своей аудитории, формированием бренда. Кроме того, учитывая текущую ситуацию с ростом цен и снижением покупательской способности, возможность купить качественный продукт с минимальной наценкой будет более важна для покупателей. Для самих фермеров преимущество таких каналов — меньшая бюрократическая волокита и возможность сразу получить деньги (ритейлеры часто практикуют отсрочку платежей). Развитие фермерства и спроса на их продукцию приведет к появлению новых более удобных форм сотрудничества с ритейлом, что позволит предпринимателям использовать преимущества скорости и масштаба продаж, предоставляемых сетями, — считают аналитики.

ЮЛИЯ ЖИТНИКОВА

РОССИЙСКИЙ АГРАРНЫЙ ПОРТАЛ

www.agroportal-ziz.ru



ЗАЯВИТЕ О СЕБЕ НА ВСЮ СТРАНУ!

- защита растений
- для животных и птиц
- семена и саженцы
- удобрения
- другие товары для с/х
- тепличный комплекс
- сельскохозяйственная техника
- услуги, статьи, новости

Повышайте продажи вместе с нами!

тел.: 8 961 500 02 03

Государство — это мы

Сегодня на прилавках продовольственных магазинов импортных товаров становится все меньше. Достойное место занимает отечественная молочка, продукты переработки нашей пшеницы, свежее мясо. По мнению руководителя ведущего предприятия Краснодарского края «ДВВ-АГРО» Виктора Девтерёва, в условиях санкций, растущего давления на Россию именно самодостаточность поможет сохранить продовольственную безопасность на должном уровне. Главное, чтобы люди работали на совесть и понимали, что они — часть государства.

Кому нужны пошлины?

— *Сельское хозяйство сегодня — одна из самых важных отраслей, ведь от того, что мы вырастим, произведем, будет зависеть продовольственная безопасность страны. Но санкции сейчас серьезно давят и на аграриев...*

— На самом деле, что касается сельского хозяйства, по сравнению с другими отраслями, например, туризмом, мы находимся в относительно стабильном состоянии. Продолжаем работать, провели посевную, скоро начнем готовиться к уборке. У нас процесс непрерывный. Работать надо круглый год. Даже в пандемию мы никого не отправляли в вынужденные отпуска, не сокращали штат. Земля без внимания и заботы оставаться не может. Так и сейчас, продолжаем сеять и пахать — сезон-то в разгаре. Конечно, сложно в текущий период делать прогнозы даже на ближайшее время, но одно остается неизменным — потребность в качественных продуктах, которые вырастят аграрии.

— *В этом году эксперты прогнозируют рекордный урожай. Правда, экспортные пошлины не дадут получить полную цену фермерам за зерно. Как вы считаете, нужно ли в такой ситуации, как сейчас, оставлять экспортные пошлины?*

— Тут ситуация двоякая. С одной стороны, экспортные пошлины действительно снижают прибыль аграриев. Так, сегодня мировая цена за тонну пшеницы — 435 долларов. Пошлина примерно 112 долларов. Убираем пошлину, остается 300 с небольшим долларов за тонну — реальная мировая цена для наших аграриев. Конечно, придется еще потратиться на логистику, но все равно можно получать по 260–270 долларов за тонну. Если перевести на рубли, то нам сегодня предлагают 16 руб. за кг с НДС, что примерно

соответствует цене на мировом рынке. Поднимется курс доллара, повысится и цена на пшеницу. И, наверное, пошлина. Кажется, это невыгодно для сельхозпроизводителей, но если расценивать пошлины как форму налога, то становится понятна их целесообразность для нашего государства и общества.

— *То есть они нам нужны?*

— Во-первых, собранные благодаря пошлинам деньги идут на финансовую поддержку тех же аграриев. Во-вторых, как любые налоговые средства, помогают решать многие общегосударственные вопросы. Благоустраивать, развивать инфраструктуру, в том числе и сельских территорий — мест, где живут аграрии. Так работает вся мировая система. Так что можно бесконечно жаловаться на то, что пошлины забирают часть прибыли, а можно подумать о государстве, о своей малой родине, наконец. Нужно помогать друг другу и, возможно, чем-то жертвовать — в том числе и прибылью. У нас же не Америка, где главный девиз — «Капитал любой ценой». В России, к счастью, другие ценности — и в политике, и в бизнесе, и в социуме. Конечно, очень бы хотелось иметь как можно большую цену на пшеницу, получать хорошую прибыль без пошлин. Но если говорить о стратегическом развитии страны, то наше правительство сегодня все делает правильно.

Ждем хорошей цены

— *Как же все-таки аграриям получить максимально высокую цену за зерно? Поделитесь секретами руководителя успешного предприятия.*

— У многих фермеров сельскохозяйственный сезон проходит одинаково. Закупают средства защиты растений, удобрения, технику, выращивают урожай и тут же с колес начинают его продавать, чтобы окупить затраты. Также аграриям нужно



«ЗЕРНОВЫЕ ПОШЛИНЫ ПОМОГАЮТ РЕШАТЬ ОБЩЕГОСУДАРСТВЕННЫЕ ЗАДАЧИ»

освободить хранилища, получить деньги на оборотку. Но в последний год цена ресурсов сильно выросла и полученные деньги за проданный летом с колес урожай часто не позволяют окупить расходы. Цена летом, как правило, низкая, в идеале нужно дождаться ноября-декабря, когда стоимость зерна вырастет, и тогда уже продавать. Понятно, что не все могут позволить придерживаться продукции до лучшего времени, да и сейчас тактика выжидания может не сработать. Последние 5 лет наблюдается нестабильная ситуация на рынке в плане ценообразования: можно продержаться зерно, а нужную цену так и не получить, поэтому необходимо тщательно мониторить ситуацию, смотреть на шаг вперед. Тут каждый решает для себя,

какие варианты ему подходят больше.

— *Какая цена сегодня устраивает аграриев?*

— Важно, чтобы цены на пшеницу остались хотя бы на том уровне, который был в 2021 году — 17–20 руб. за кг. Цена на пшеницу вообще не должна падать, ведь мировая в долларах выросла в 2 раза. У нас говорят о том, что рубль укрепляется. Но на бумаге или реально? Не хотелось бы на сегодняшний день, имея мировую цену 400 долларов за пшеницу (а будет еще больше — 600–800), продавать зерно за бесценок. Сейчас никто не знает, что нас ждет в сентябре 2022 года: может, цена пшеницы дойдет до 1 тыс. долларов за тонну. Но нам это принесет выгоду или нет? Я думаю, нужна честная игра правительства в данной

СПРАВКА

«ДВВ-АГРО» — частное сельскохозяйственное растениеводческое предприятие. Учредители предприятия — Девтерёв Виктор Владимирович, Девтерёва Ирина Валерьевна. На 16.10.2019 г. в использовании 15657,1807 га земель. Создано 246 рабочих мест. С 818 человеками и 4 предприятиями заключены договоры аренды сельскохозяйственных угодий с ежегодной выплатой арендной платы.

Более 10 лет предприятие относится к передовым аграрным производителям, занимая лидирующие позиции по урожайности зерновых. Выращивает пшеницу, ячмень, кукурузу, подсолнечник, сахарную свеклу и другие культуры.

Относительно недавно вошедшее в структуру «ДВВ-АГРО» ООО «Колхоз Заря» организовало молочно-товарное производство. Животноводческое направление возглавил брат Виктора Девтерёва — Сергей. Пока что о больших успехах говорить рано, тем не менее направление развивается, надои большие, молоко качественное и сбыт стабильный.

По словам Виктора Девтерёва, появление стада КРС решает сразу три проблемы. Во-первых, получают органическое удобрение для повышения урожайности на полях. Во-вторых, идет прибыль от самого производства. В-третьих, и это тоже очень важно, сохраняются рабочие места и жизнь в поселке.

ситуации. Если есть высокие мировые цены, — значит, пусть аграрии заработают, сейчас как раз для этого подходящая ситуация. Хотя были сезоны, когда цены на пшеницу на мировом уровне были низкие: зерна было в избытке, и аграрии еле выживали. Сегодня, наоборот, может возникнуть дефицит на мировом рынке и повышение цены, этими обстоятельствами нужно воспользоваться. Но все зависит от государственной политики.

— *Кстати, о государственной политике. Сегодня правительство разработало и запустило*

много новых мер поддержки аграриев. Какие вы считаете наиболее эффективными?

— Одна из лучших мер поддержки — дешевые кредиты. Ничего больше и не нужно. Мы недавно взяли два кредита в банке «Кубань Кредит» под 4% на развитие предприятия, раньше брали и под 2% — отличная помощь сельхозпроизводителям. Получали субсидии по банковской линии от Россельхозбанка, где нам компенсировали процент. Также воспользовались субсидиями от края на развитие животноводства. При закупке скота из расчета





на одну приобретенную корову получили деньги из государственной казны, получаем дотации и на литр молока. Работает схема оформления и получения субсидий достаточно хорошо, слаженно — главное, соберите и правильно оформите все документы. Помощи сейчас от государства аграриям идет много.

Плюсы реальной экономики

— Сейчас мнения разделились буквально полярно. Одни считают, что мы без продукции других стран не сможем прожить, другие думают наоборот, — что Россия вполне может себя всем обеспечить. А Вы как считаете?

— Конечно, мы находимся в более выгодном положении. У нас экономика реальная, а не надуманная. Мы действительно выращиваем зерно, добываем газ, нефть, множество полезных ископаемых — все то, что нужно для нормального функционирования экономики и для жизни

людей. Мы прекрасно сможем прожить без товаров премиум-класса, например, айфонов, а вот без еды никто не обойдется. Практически по всем необходимым продуктовым позициям мы можем заместить импорт. У нас есть своя рыба, мясо, молочка. Из отечественной пшеницы можно делать многие продукты: каши, печенье и пр. Нужно налаживать производство и работать. Наша страна самодостаточна, мы все можем вырастить и себя прокормить.

— Но выбор сократится?

— Не вижу ничего страшного в этом. Ведь что нужно по большому счету человеку? Овощи,



ации необходимых продуктов. Мы вполне можем справиться без тысячи наименований товара. Нужно сокращать философию потребления и развивать

бидончикам 70-х. Должна быть правильная экономика, основанная на честной конкуренции товаров.

По совести и по закону

— И все же совсем отгородиться от всего мира будет неправильным...

— Этого и не нужно. Сегодня экономика построена на принципе взаимобмена. Разные страны производят свои продукты, свою технику, свои ноу-хау. И выгодно ими торгуют. Но нас поставили уже давно в неравные условия. Наше зерно, ресурсы хотя бы покупать за копейки, а зарубежные машины «джондиры» (John Deere — прим. ред.), например, продают нам за миллионы. Неравнозначный обмен. Нас долгое время вытесняли из общего рынка на задворки, а сейчас экономика полностью перекраивается. Я считаю, что это к лучшему, и в первую очередь в нашей стране. Да, для этого нужно время, но мы идем

«НУЖНО СОКРАЩАТЬ ФИЛОСОФИЮ ПОТРЕБЛЕНИЯ И РАЗВИВАТЬ ДРУГИЕ ЦЕННОСТИ»

фрукты, хлеб, мясо или рыба, какие-то напитки. В принципе, товар ограничен. Разнообразие на прилавках, которое мы видим в супермаркетах, — просто вари-

другие ценности, которые у нас были всегда. В Америке и Европе философия потребления ставится во главу угла, именно поэтому они считают, что для нас уменьшение ассортимента будет болезненно. Но мы много лет жили, например, без манго, ели свои яблоки, здоровее были.

— Что же, совсем отказаться от импорта?

— Нет, этого не говорил. Конкуренция нужна. Мы должны сделать так, чтобы наши продукты были вкуснее. И мы к этому стремимся. Причем работать нужно не только над вкусами и качеством, но и над упаковкой — не возвращаться же к молочным

В ЭТО ВРЕМЯ



Главный агроном «ДВВ-АГРО» Евгений Бериллов:
— В этом году на общей площади полей «ДВВ-АГРО» и ООО «Колхоз Заря» 9,2 тыс. га занимают озимые и яровые колосовые ячмень и пшеница. Площади сахарной свеклы немного сократили до 1 845 га. Подсолнечник посеяли на площади 2 075 га, кукурузу — на 1 509 га. Территорию посева сахарной свеклы уменьшили вовсе не из-за проблем с семенами, просто это очень трудоемкая культура с дорогой логистикой, поэтому решили ее сократить в пользу увеличения площадей кукурузы. В этом году мы ожидаем урожай не менее показателей прошлого года. Да, немного пришлось сдвинуть сев пропашных культур из-за затяжной весны, тем не менее успели в срок. К тому же прохладная весна положительно повлияла на состояние озимых колосовых. Все остальное — свекла, кукуруза — также уже пошло в рост. Так что пока погода нам благоволит.

Впрочем, только на погоду на предприятии не надеются, здесь используют все достижения науки и природные факторы себе на пользу. Основным способом обработки почвы является глубокое рыхление. Благодаря этому пожнивные остатки находятся наверху и создают мульчирующий слой, который удерживает влагу, это особенно важно в засушливом климате Куцевского района. Для получения лучшего урожая здесь активно применяют как био-, так и химические средства защиты, вовремя вносят минеральные и органические удобрения. И уже заранее планируют закупать необходимые сырьевые ресурсы на следующий сезон, чтобы не переплатить из-за возможного подорожания и не остаться без нужных препаратов из-за их вероятного дефицита.

в правильном направлении. Для нашей молодежи сегодня появился прекрасный шанс что-то создавать, развивать, продвигать. Главное, чтобы работать на совесть и с душой.

— И по закону?

— Конечно. Недавно спикер Совета Федерации РФ Валентина Матвиенко объявила, что бизнесу нужно дать больше воли. Но это не означает, что не нужно соблюдать законы и, например, не платить налоги. Наше предприятие работает уже более 25 лет. Никогда даже

мысли не было о том, чтобы использовать какие-то серые схемы, уходить от налогов, не выплачивать сотрудникам зарплату. Мои работники для меня — полноправные партнеры. От каждого из нас зависит успех предприятия, а если брать шире, то и государства. Для меня это важно: быть вместе со своей Родиной в хорошие и непростые времена и быть честным с самим собой и окружающими.

ОЛЬГА РОМАНОВА

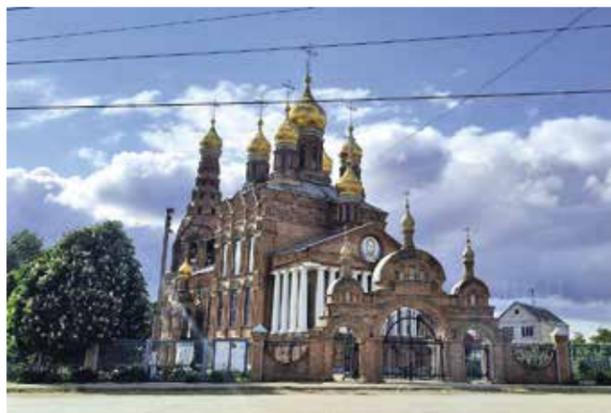


Если нужна помощь, всегда отзовемся

Очень важно вовремя прийти на помощь, когда вас об этом попросят. Но еще более ценно сделать это тогда, когда даже никто еще не обратился. Просто потому, что по-другому нельзя.

Так, в разгар карантина из-за пандемии, когда все предприятия сэкономили буквально на всем, «ДВВ-АГРО» организовало и провело акцию «Вместе мы справимся». Многодетные семьи, инвалиды, ветераны и люди, оставшиеся без работы из-за пандемии коронавируса, получили коробки с продовольствием. Для многих этот подарок стал сродни новогоднему чуду в тяжелое время. Собирали продуктовые наборы для малоимущих, что называется, всем миром. Виктор Владимирович привлек к проекту местных предпринимателей, владельцев районной сети

магазинов. В коробки попали только самые качественные и свежие продукты, а основная



часть товаров — от кубанских производителей.

В том же году, благодаря экономленному на очном обучении сотрудников предприятия деньгам, удалось провести реконструкцию Мемориала и благоустройство подъезда к часовне в честь иконы «Утоли моя печали».

Буквально на днях откроется гемодиализное отделение в районной больнице. С ремонтом и оборудованием снова помог Виктор Владимирович. Теперь больные тяжелыми почечными недугами смогут получить необходимую помощь рядом с домом. Кстати, больница сможет принимать не только односельчан, но и жителей других регионов: так у многих людей снова появится шанс на жизнь без боли и страха. До этого «ДВВ-АГРО» приобрело в больницу специальный аппарат, необходимый при операциях для проведения анестезии, медицинскую технику для сердечников.

В последние 3–4 месяца в Куцевской ремонтировали главную церковь, в которой пришли в негодность подвальные помещения. Отец Михаил попросил просто немного подкрасить,



освежить их, но в итоге предприниматель выделил средства на полноценный ремонт, иначе церковь — место притяжения и силы куцевцев — просто могла разрушиться.

Помогает Виктор Девтерёв и спортсменам. Последние 4 года компания содержит местную команду по мотоболу. Десятки мальчишек, увлеченных спортом, благодаря спонсорской помощи растут здоровыми,

выносливыми и целеустремленными. Такая забота о будущем поколении, которому здесь жить и работать, поистине бесценна.

Не осталось в стороне «ДВВ-АГРО» и от проблем, переживаемых жителями Донбасса вот уже 8 лет. Неоднократно отправляли им гуманитарную помощь — сахар, муку. Виктор Владимирович с улыбкой говорит: «Нужна будет еще помощь, обязательно это сделаем! Как же иначе».



Бесценная защита

1

Учитывая активный рост производства химических СЗР в последние годы, эксперты ожидают, что в перспективе РФ войдет в топ-5 стран мира с наибольшим объемом реализации ХСЗР в денежном эквиваленте наряду с Бразилией, США, Китаем и Японией.

— В оборот в России вводятся новые земли, растет обработка фунгицидами, инсектицидами, гербицидами. Для производства качественной продукции средства защиты растений необходимы. Сейчас российский рынок по объему производства СЗР входит в семерку крупнейших стран. Денежный оборот рынка составляет 2,2–2,3 млрд долларов, — рассказал заместитель исполнительного директора Союза Виктор Григорьев.

Для аграриев же увеличение доли отечественных СЗР на рынке означает безопасные сезоны и хорошие урожаи. Особенно это важно на фоне приостановки иностранными производителями средств защиты растений логистических взаимоотношений с Россией. В начале весны поставщики и производители сдерживали отгрузки препаратов аграриям, увеличивали сроки поставок, поднимали цены на препараты даже уже по ранее заключенным контрактам. Вдобавок поставщики перевели сельхозработников на 100%-ную предоплату,

из-за чего у последних возникли определенные финансовые трудности.

Тем не менее на этот сезон российские аграрии обеспечены СЗР в полном объеме. Как пояснили в Минсельхозе РФ, для проведения сезонных полевых работ 2022 года обеспеченность средствами защиты растений составляет порядка 207 тыс. тонн, что на уровне среднесезонных значений — это позволит обработать более 100 млн га посевной площади в пересчете на однократную обработку. При этом периодичность обработок и потребность в препаратах будут определяться в соответствии с условиями в каждом регионе, — говорит Виктор Григорьев.

По словам Виктора Григорьева, в 2022 году из-за нарушения логистических цепочек на фоне геополитической обстановки в целом российские производители планируют как минимум сохранить объем производства на уровне 2021 года. Хотя возможности для наращивания мощностей имеются, так что тенденция к росту также постараются поддержать. Все будет зависеть от ситуации с поставками, логистикой и ценами на сырье.

— Объем производства на мощностях отечественных компаний и объем толлинга (продукция, произведенная на отечественных мощностях иностранными компаниями) сегодня

составляет около 70–75%. Плюс по-прежнему остается импорт из европейских стран, Китая и прочих государств. Он также сохраняется, хотя снижение объемов возможно. Так что в 2022 году отечественные компании располагают необходимыми возможностями для полного выполнения своих обязательств по поставкам СЗР перед клиентами, — говорит Виктор Григорьев.

Снижение импорта сейчас обусловлено в большей степени увеличением толлинга, а

пестицидов). Так что завод имеет значительные резервы для увеличения производства как для себя, так и на условиях аутсорсинга для других компаний отрасли. Сейчас «Август-Алабуга» интенсивно наращивает выпуск наиболее востребованных земледельцами продуктов.

В компании «Листерра» также сообщили, что на данный момент разрабатываются проекты и план строительства 4 и 5 производственных корпусов в дополнение к трем уже построенным площадкам с 2017 года.

В ПЕРСПЕКТИВЕ РФ ВОЙДЕТ В ТОП-5 СТРАН МИРА С НАИБОЛЬШИМ ОБЪЕМОМ РЕАЛИЗАЦИИ ХСЗР В ДЕНЕЖНОМ ЭКВИВАLENTE

также близящимся завершением строительства двух заводов мультинациональных компаний Syngenta и Bayer Crop Science. Производство части препаратов эти компании уже перенесли на предприятия, находящиеся на территории РФ, на условия толлинговых договоров. Расширяются и наращивают мощности и другие компании. Так, летом 2019 года в Республике Татарстан запустили предприятие «Август-Алабуга». Как сообщили в пресс-службе компании, производство еще не вышло на проектную мощность, которая составляет 50 млн литров препаратов в год (более четверти всего объема российского рынка

— Довольно серьезное расширение производственных мощностей наблюдается и у других отечественных предприятий. Я думаю, что общими усилиями всех участников Российского Союза производителей химических СЗР мы будем стремиться покрыть потребности аграрного сектора, хотя, конечно, переоборудовать в столь короткие сроки будет очень сложно. В любом случае самый важный момент — наличие необходимого количества сырья и его бесперебойные поставки в Россию, — прокомментировала руководитель отдела маркетинга ООО «Листерра» Анастасия Романовская.

По мнению специалистов компании «СоюзАгрохим», для российского производителя сложившаяся ситуация и вовсе прекрасный шанс проявить себя и доказать, что отечественные препараты ничем не хуже иностранных. А иногда даже лучше, так как ориентированы в первую очередь на российского потребителя.

— Конечно, объемы производства будут расти, чтобы покрыть все потребности наших агрономов в средствах защиты. Более того, в скором времени на рынок выйдут уникальные и эффективные препараты, аналогов которым нет у иностранных компаний, — прокомментировали в «СоюзАгрохиме».

В целом же, как отметили в компании «Листерра», в этом году дефицита химических СЗР не ожидается, так как большая часть сырья для производства успела приехать до введения санкций, а далее вопросы по ввозу были оперативно решены с помощью государственной поддержки со стороны Минпромторга и Минтранса.

Цены растут и колосются

Второй вопрос, который сейчас волнует аграриев, — это неуклонный рост цен на препараты.

— На повышение стоимости препаратов повлияло сразу несколько факторов: рост цен на действующие вещества в Китае и высокая волатильность рубля

как мировой валюты. Сыграло свою роль и то, что последние годы рост цен сдерживался компаниями, часто в ущерб своей доходности. Поэтому после нескольких сезонов достаточной стабильности рост цен, к сожалению, неизбежен, — пояснили в «Листерре».

В пресс-службе компании «Август» также отметили, что удержать цены на пестициды на уровне начала года при заключении новых контрактов уже не представляется возможным. Однако, по мнению экспертов компании, повышение цен на СЗР не приведет к существенному снижению их использования и серьезным угрозам урожаю в нынешнем сезоне: во-первых, многие аграрии произвели закупки раньше, чем обычно, а во-вторых, применение пестицидов окупается и при значительно более высоких ценах на них.

В «СоюзАгрохиме» сообщили, что спрос на ХСЗР сегодня даже растет.

— Очевидно, что без пестицидов невозможно получить полноценный урожай и реализовать весь потенциал культуры. К тому же, если компания проводит грамотную скидочную политику, это не должно сильно ударить по карману агронома, — говорят специалисты.

Однако, по словам Анастасии Романовской, в связи с подорожанием не только химических СЗР, но и других составляющих

ЦИФРА
98 %

объема производства биопрепаратов локализовано в России и изготавливается из отечественного сырья

себестоимости производства сельхозпродукции, участники рынка уже наблюдают переосмотр технологий выращивания культур. Часто происходит замена сложных многокомпонентных смесевых препаратов на однокомпонентные, отказ от некоторых обработок, если это возможно на каком-либо этапе выращивания культуры.

— Конечно, интенсивная и правильно подобранная технология применения химических СЗР и агрохимикатов принесет больший урожай, но при этом есть такое понятие, как экономический порог вредоносности, то есть любые защитные мероприятия должны быть экономически целесообразны. Сегодня невозможно предсказать, пойдет урожай на внутренний рынок или на экспорт, какая цена продукции сложится на момент сбора урожая, поэтому сельхозпроизводители подстраховываются и снижают себестоимость выращивания культур, насколько это экономически возможно для получения оптимальных результатов, — считает эксперт.

По мнению Виктора Григорьева, для эффективного развития отрасли СЗР и сельского хозяйства в целом именно сегодня необходима мощная поддержка государства.

— Нужны субсидированные кредиты для сельхозпроизводителей, возможность получать деньги на более длительный срок с минимальной ставкой на приобретение СЗР. Также возможно создание резервного фонда средств защиты растений в России. Эти базовые вещи помогут отечественным компаниям развиваться и обеспечивать продовольственную безопасность страны, — говорит Виктор Григорьев.

Одной из мер поддержки в этом году стала возможность для производителей пестицидов ЕАЭС снизить до 0% ставку ввозной таможенной пошлины на ряд необходимых в производстве активных компонентов. Обнуленная пошлина будет действовать до конца 2023 года. Эксперты компании «Август» считают, что это поможет поддержать промышленность и сельское хозяйство, снизить

издержки и реинвестировать высвобождающиеся таким образом средства в развитие предприятий.

Еще одной из мер государственной поддержки стало сокращение в два раза сроков выдачи свидетельств регистрации пестицидов и агрохимикатов.

Пока же производители просто советуют закупать СЗР заранее на следующий сезон. Снижение роста цен на средства защиты растений эксперты пока не прогнозируют.

Пройдет ли «зеленый» тренд в России

Из-за ситуации, возникшей на рынке химических СЗР, эксперты ожидают увеличение доли производства биопестицидов. На сегодняшний момент рынок биологических средств защиты и питания растений в России оценивается в 38 млн долларов. Программой научно-технологического развития сельского хозяйства до 2025 года предусматривается увеличение объема их производства на 20%. Доля их применения сейчас не превышает 2%. Но это пока.

— Союз органического земледелия ожидает значительное увеличение доли внедрения биологических средств защиты растений в ближайшие годы. С учетом выросшей стоимости и ограниченной доступности

химических пестицидов и минеральных удобрений, биологические средства защиты и питания растений становятся все более и более привлекательными, — комментирует Председатель Правления Союза органического земледелия, к.п.н., член Общественного совета Минсельхоза РФ Сергей Коршунов. — Химические гиганты Bayer, Syngenta разрабатывают и внедряют за пределами России до 30% товарной номенклатуры биопрепаратов. Они чувствуют тренд и эксплуатируют его. Научно и практически доказано, что биологические СЗР при сопоставимой рентабельности восстанавливают и поддерживают плодородие почв, снижают климатические стрессы растений, повышают качество и лежкость продукции, на них нет резистентности у болезней и вредителей.

По словам эксперта, переход на биологическую и интегрированную систему защиты и питания растений позитивно скажется на российском АПК, в результате снизится эффект «химического коктейля» на



производства, чтобы не допустить дефицита на рынке на фоне переориентации некоторых хозяйств с ХСЗР на био. Одно из несомненных преимуществ биопрепаратов в том, что более 98% объема их производства локализовано в России и изготавливается из отечествен-

УДЕРЖИВАТЬ ЦЕНЫ НА ПЕСТИЦИДЫ НА УРОВНЕ НАЧАЛА ГОДА ПРИ ЗАКЛЮЧЕНИИ НОВЫХ КОНТРАКТОВ УЖЕ НЕВОЗМОЖНО

организм человека и окружающую среду. В Союзе органического земледелия уверены, что мелкие и средние фермы пойдут дальше и перейдут на органическое сельское хозяйство, где химические пестициды и удобрения вовсе запрещены. Статус «органик» позволит им выйти из конкуренции с агрохолдингами в удешевлении себестоимости и получить справедливую цену, выделить свою продукцию среди массовой.

Сейчас производители биопрепаратов также наращивают

ного сырья, а значит, они более адаптированы к климатическим условиям нашей страны и меньше зависят от импорта.

— БСЗР и биоудобрения производятся в России из возобновляемого российского сырья. Производители готовы нарастить объемы и обеспечить до 80% производителей растений в удешевлении себестоимости отечественными БСЗР и удобрениями, — считает Сергей Коршунов.

Однако, по мнению президента группы компаний «Шанс» Магомедалима Джавадова, пол-

ностью пестициды исчезнут нескоро, как и потребность в них. А значит, по-прежнему нужно наращивать их производство.

— Тренд на биологизацию пришел к нам из Европы, где действует «зеленая» политика в отношении применения пестицидов. Существуют требования регулирующих органов по нулевым остаткам пестицидов в свежих продуктах, спрос на безопасные СЗР. В планах ЕС вывести с рынка синтетические пестициды. Но полностью пестициды исчезнут нескоро. Во-первых, сроки регистрации биопестицидов почти в два раза выше: если на регистрацию синтетических пестицидов в Европе требуется от четырех лет, то биопестицидов — от пяти до восьми лет. Во-вторых, биопестициды не смогут заменить гербициды, так как при уничтожении сорных растений они представляют биологическую опасность для сельскохозяйственных культур — вместе с сорняками могут уничтожить и их. Биопестициды эффективны в борьбе с вредителями, грибковыми заражениями, — отметил президент «Шанса» на сайте «Агроинвестора». — Стоимость регистрации биопестицидов также в несколько раз выше цены регистрации синтетических пестицидов. В зависимости от уникальности разработки — на основе каких вирусов и бактерий создан препарат — стоимость составит от 1 млн евро и выше.

И тем не менее производство биопрепаратов сегодня, похоже, выходит на новый уровень. Однако наравне с производством химических СЗР и наращиванием доли биопрепаратов на отечественном рынке эксперты говорят о еще одной многообещающей тенденции.

— В перспективе, скорее всего, будет разрабатываться

относительно новое пока для России направление — производство и применение фосфоритной группы продуктов. В американских и европейских странах использование специализированных препаратов уже превысило 5% от общего объема средств защиты растений. Глобальная продовольственная безопасность — одна из самых серьезных проблем, стоящих перед мировым сельским хозяйством. Понимание роли фосфита в улучшении корневой архитектуры оказывает прямое действие на повышение эффективности использования ресурсов, рост урожайности и пригодности растений для ряда коммерчески важных садовых и зерновых культур. А это, в свою очередь, повлияет на доход фермерских хозяйств, что приведет к повышению пищевой, финансовой и социальной стабильности. Перейти же полностью на биологические СЗР аграрии не смогут. Во-первых, биопрепараты не в состоянии справиться со всеми проблемами, которые решают химические СЗР. Во-вторых, для их применения нужны определенные условия, которые выполнимы не всегда в различных регионах, в частности, требование высокой влажности для их внесения. Я считаю, что будущее за фосфитами. Сейчас их поставляют на отечественный рынок европейские компании, но они постепенно сворачивают производство в России, возникают определенные сложности. Поэтому отечественным компаниям необходимо наращивать мощности, чтобы обеспечить аграриев в данной ситуации всеми необходимыми СЗР для высоких урожаев, — говорит директор компании «Волга Агро Групп» Олег Танцур.

ЮЛИЯ ЖИТНИКОВА



ЗЕМЛЯ И ЖИЗНЬ

ОТКРЫТА ПОДПИСКА НА 2-Е ПОЛУГОДИЕ 2022 ГОДА НА ГАЗЕТУ «ЗЕМЛЯ И ЖИЗНЬ»

Периодичность – 1-2 раза в месяц

Подписной индекс ПО 199*

Издание размещено в каталоге АО «Почта России»

Если оформить подписку до 15 числа, можно получать газету со следующего месяца до конца подписного периода

* Подписной индекс газеты для Республики Крым 25623

тел.: +7-918-450-15-62



Подписаться на газету можно в любом почтовом отделении или оформить редакционную подписку, перечислив деньги на р/с редакции

Овощной трэш



Поставки в Россию импортного оборудования для агросектора, не попавшего под европейские санкции, столкнулись с логистическим кризисом. В Минсельхозе признали, что ситуация может привести к срыву реализации проектов по строительству и модернизации хранилищ для картофеля и других овощей открытого грунта, а без этих мощностей невозможно увеличивать урожай.

Из-за нехватки импортируемого из-за рубежа вентиляционного, холодильного и энергоснабжающего оборудования Минсельхоз опасается срыва проектов строительства хранилищ для картофеля, моркови, капусты и других овощей. В ведомстве подняли эту тему, так как государство компенсирует компаниям часть затрат на строительство хранилищ. Не все оборудование попало под санкции ЕС, но с его завозом возникли проблемы из-за нарушенной логистики, пишет «Ъ». Эксперты отмечают, что невозможно заменить полностью выбывающее зарубежное оборудование на российскую технику, так как в ее производстве используются импортные компоненты. В Минсельхозе заявили, что отдельные сложности с поставками из-за границы компонентов и оборудования «решаются за счет оперативного изменения маршрутов и переориентации на альтернативных поставщиков».

Аналитики «Фридом Финанс» подтверждают, что на сегодняшний день зависимость от поставок импортного оборудования для хранения овощей достаточно высока, а главные

риски заключаются в том, что большая часть этого оборудования завозилась из стран ЕС и США. «Однако, на наш взгляд, эта зависимость не является критической, так как Картофельный союз оценивает имеющиеся мощности для хранения в 7 млн тонн, а по прогнозам Минсельхоза, в 2022 году урожай картофеля должен вырасти до 7,25 млн тонн. При том, что в прошлом году его было собрано 6,73 млн

наша страна была обеспечена отечественным картофелем более чем на 90%, по другим овощам показатель равняется 85–87%. А весной начинается импорт, поскольку хранить урожай в тех хранилищах, которые есть, мы можем только до Нового года, максимум до конца зимы. То есть емкость рынка равна импорту. Мы могли бы его избежать, если бы хватало овощехранилищ».

ПО ДАННЫМ РОССТАТА, В 2021 ГОДУ В РФ БЫЛО ЗАВЕЗЕНО 546 ТЫС. ТОНН КАРТОФЕЛЯ, 214 ТЫС. ТОНН ЛУКА И ЧЕСНОКА, 83 ТЫС. ТОНН КАПУСТЫ

тонн, можно сказать, что основные риски будут связаны с увеличением урожая», — отметили в компании.

Гендиректор консалтинговой компании «Технологии роста» Тамара Решетникова настроена более пессимистично. По ее словам, посевы под так называемый «борщевой набор» — картофель, морковь, лук, капусту, свеклу — можно увеличить практически вдвое, однако хранить урожай категорически негде. «По итогам 2021 года

Большие меры для больших компаний

Премьер-министр Михаил Мишустин в мае заявил, что Правительство повысит размер компенсации капзатрат агробизнеса на строительство и модернизацию овощехранилищ с 20 до 25%. Глава кабинета отметил, что цены на материалы и оборудование для хранилищ выросли, а это мешает их достраивать или модернизировать в срок. При этом Михаил Мишустин добавил,



что подписано постановление, предполагающее стимулирование увеличения производства картофеля и овощей. Правительство также корректирует правила предоставления субсидий регионам. «На поддержку может рассчитывать не только малый и средний бизнес, но и владельцы личных подсобных хозяйств. Частично компенсировать свои расходы за счет субсидий можно будет тем из них, кто внедряет агротехнологии как в открытом грунте, так и в теплицах», — сообщил премьер. Он добавил, что новые правила начнут действовать со следующего года.

Тамара Решетникова согласна, что размер компенсации капзатрат до 25% очень поможет, однако только крупным предприятиям. «Для малых форм хозяйствования это проблему не решит, они не потянут такую

инвестиционную нагрузку. Стоимость строительства овощехранилища зависит от емкости — чем емкость больше, тем в итоге выгоднее строить. Начинать нужно минимум от 5 тыс. тонн, лучше — от 10 тыс. Сейчас цены увеличились, но даже в прошлом году стоимость строительства хранилища емкостью 1 тыс. тонн составляла 100 млн руб., а срок окупаемости — пять-семь лет», — пояснила Тамара Решетникова. Естественно, добавляет она, что банк выдаст кредит скорее крупному предприятию, чем фермеру.

Гендиректор компании «Колд-маркетпро» Александр Барсуков говорит, что без учета цены подключения коммуникаций стоимость хранилища емкостью 1 тыс. тонн составляет 100 млн руб. «Согласен, что все зависит от систем, от их качества, но это можно решить. И срок окупаемости не так велик — два-три года».

метры. Понадобится другое программное обеспечение, но алгоритм один и тот же. Компрессоры покупаем китайские, теплообменники турецкие. Очень обидно, что компрессоры в России вообще не делают. Проблема с увлажнителями есть, но я считаю, мы ее решим. В целом мое мнение — заменить можно любое оборудование, дело лишь в серьезном контроле качества», — говорит Александр Барсуков. При этом он отмечает подорожание оборудования примерно на 25%.

Тамара Решетникова уверена, что полностью заместить импортное оборудование для овощехранилищ на отечественное на данном этапе невозможно. «Главные компоненты современных хранилищ — это, помимо холодильного, еще оборудование для поддержания необходимых температур, уровня влажности, а главное, оборудование по контролю газовой среды. Отечественное, к сожалению, не может обеспечить все нужные параметры. Ранее такое оснащение покупалось в Италии и Германии, в меньшей степени — во Франции и Австрии. Там это все делается давно — ну невозможно наладить производство таких вещей за один день и даже за один год, на это необходимо несколько лет. Что-то у нас делают, да, но это не тот уровень. А ведь для инвестора это огромные затраты. От качества оборудования зависит и рентабельность предприятия, и срок окупаемости, инвестор при строительстве таких хранилищ должен учесть все нюансы», — говорит гендиректор консалтинговой компании.

Как заместить незаместимое?

Региональные власти также предпринимают меры для решения этой проблемы. В частности, в Крыму в связи со значительным повышением спроса на отечественную промышленную продукцию создан сервис импортозамещения. Сервис дает возможность проводить закупки импортозамещающих товаров отечественного производства, аналогов санкционной продукции и оригинальных товаров, произведенных в России. «Уже сейчас положительный опыт импортозамещения имеет ряд крымских промышленных предприятий, выпускающих продукцию, которая также может быть использована предприятиями сельскохозяйственного машиностроения, в том числе производителями вентиляционного, холодильного и энергоснабжающего оборудования», — сообщили в Минсельхозе РК.

Александр Барсуков считает, что импорт можно заместить. «Например, раньше мы блоки управления закупали голландские, они очень хорошего качества, сейчас покупаем российско-китайские. Их можно адаптировать под нужные пара-

Аналитики «Фридом Финанс» считают, что в текущем году Россия будет форсировать процесс импортозамещения и искать новых поставщиков данного оборудования. «Тем более что перед Минсельхозом стоит задача увеличения объемов урожая, а правительство компенсирует часть затрат на это. Вполне вероятно, что помощь последует из дружественных стран, которые выступают посредниками в поставках прежнего оборудования из стран ЕС и США. По нашему мнению, к решению этой задачи могут подключить чиновников высших категорий, которые помогут договориться и наладить логистику через дружественные государства. Если в этом году удастся решить данную проблему с импортом оборудования, то уже к следующему году можно будет наладить собственное производство, так как проблема ясна, а времени для ее решения останется достаточно», — уверены эксперты.

ЕЛЕНА РЫЖКОВА



АНАЛИТИКИ «ФРИДОМ ФИНАНС» СЧИТАЮТ, ЧТО В ТЕКУЩЕМ ГОДУ РОССИЯ БУДЕТ ФОРСИРОВАТЬ ПРОЦЕСС ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ И ИСКАТЬ НОВЫХ ПОСТАВЩИКОВ ДАННОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Борьба за небо

Этой весной битва за будущий урожай разгорелась еще до посевных работ. Сначала представителям сельхозавиации вовсе запретили летать практически на всем юге России, затем потребовали оборудовать борты специальными трекерами, подключенными к системе «ЭРА-ГЛОНАСС». Из-за дефицита и дороговизны этих маяков летчики воспользовались проверенными отечественными автомобильными трекерами, но разрешение на полеты получили только до 1 июня.

Авиация или наземная техника

После начала спецоперации на Украине небо оказалось закрытым для полетов любых аппаратов малой и сверхлегкой авиации (сельхозавиации) по оси от Краснодарского края до Белгородчины, Курской области. Сюда попало и 50% посевных и наиболее продуктивных площадей Волгоградской области, вещь запад региона, — пишет «АиФ — Нижнее Поволжье». Это были требования необходимой безопасности. Механизм получения разрешения на единичные полеты любых гражданских судов в закрытой зоне отсутствовал. Ситуация серьезно взволновала сообщество представителей сельхозавиации, были проведены совещания, где авиаторы боролись за право выйти в небо. Летчиков поддерживали фермеры, обеспокоенные тем, что пропустят необходимые химические обработки, тем более что наземной техникой можно обойтись не везде и не всегда. Однако свою значимость и эффективность авиаторам пришлось доказывать.

«У нас было несколько совещаний с Минсельхозом РФ, где некоторые наши чиновники открыто говорили, что сельское хозяйство не нуждается в авиации. Приводили даже такие цифры: в Воронежской области обработали с помощью авиации всего 9 тыс. га, в Ростовской — 50 тыс. га. Хотя в Воронежской области мои самолеты в прошлом году обработали почти 70 тыс. га, в Ростовской области закрыл почти 200 тыс. га, в Ставропольском крае и Калмыкии порядка 30 тыс. га. А тут говорят, что авиацию используют по минимуму. Конечно, Министерство обороны тут же посчитало, что мы просто поднимаем шум из ничего, раз в наших услугах фермеры якобы особо и не нуждаются. Однако это не так», — говорит владелец аэродромного комплекса «Аэро-макс» в Ростовской области Максим Меркулов. Он согласен, что нельзя отрицать значение и наземной техники при химобработках. «Но при вспышках заболеваний, вредителей нужно обработать за 4, максимум 10 дней все поля пшеницы. Наземная техника просто не успеет, объемы очень большие. Если не обработать вовремя, потери урожая могут составить 50%. В прошлом году у нас была вспышка активности лугового мотылька, который, как саранча, за 2–3 дня губит все посевы. Смогли справиться только авиацией, срочно обработали. А чем сейчас вы будете обрабатывать кукурузу, подсолнечник, когда даст шляпки? Это возможно только с воздуха. Все это мне пришлось доказывать — то, что мы, действительно, нужны», — пояснил Максим Меркулов.

В результате Минобороны России и Росавиация разработали временные требования для сельхозавиации, действующие с 28 марта на территориях вдоль российско-украинской границы и вглубь страны на триста километров. Летать над полями могут только Ан-2 и вертолеты Ми-2, которые необходимо оснастить специальными трекерами, подключенными к системе «ЭРА-ГЛОНАСС», это позволяет четко видеть и отслеживать наши борты в воздухе. О сверхлегкой авиации речи при этом не идет. Как пояснил директор ООО «ВИРАЖ» Константин Малиевский, их легко спутать с вражескими беспилотниками, поэтому в целях безопасности сверхлегкую авиацию к полетам не допустили.

Должно быть видно всех, ты так и знай

Казалось бы, проблема решена: покупайте трекеры и оснащайте самолеты. Но как только появилось письмо с этими требованиями, на маяки сразу же выстроилась очередь. По словам авиаторов, всем их просто не хватает. Ситуацию усугубляет то, что начинка для трекеров «Иридиум» принадлежит США. В современной нестабильной ситуации, вполне возможно, американская компания откажется работать с Россией в любой момент, в итоге с покупкой недорогих трекеров авиаторы спешить не хотят.

«От нас требуют именно импортные трекеры, при этом ни от Министерства обороны, ни от «ЭРА-ГЛОНАСС» мы так и не получили обоснования целесообразности такого выбора. У нас есть отечественные маяки, которые используют GSM-связь. Покрытие есть везде. Провели тестовые полеты — да, нас пре-

красно видно. Но все равно продолжают требовать импортные трекеры», — пояснил Максим Меркулов.

Сейчас авиаторы получили разрешение на использование отечественных автомобильных маяков «Автограф». Но разрешение временное — только до 1 июня. Затем предприятия, если хотят работать, должны оснастить свои самолеты требуемыми трекерами.

«В большинстве компаний на воздушных судах, перечисленных в сертификате на выполнение авиахимработ, эти автомобильные трекеры уже давно были установлены и прекрасно работали. Но нам говорят сейчас, что борты видят не всегда из-за неравномерного покрытия сотовой связью. На самом деле, авиахимические работы по защите урожая ведутся в рай-

СЕЙЧАС АВИАТОРЫ ПОЛУЧИЛИ РАЗРЕШЕНИЕ НА ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ АВТОМОБИЛЬНЫХ МАЯКОВ «АВТОГРАФ». НО РАЗРЕШЕНИЕ ВРЕМЕННОЕ — ТОЛЬКО ДО 1 ИЮНЯ. ЗАТЕМ ПРЕДПРИЯТИЯ, ЕСЛИ ХОТЯТ РАБОТАТЬ, ДОЛЖНЫ ОСНАСТИТЬ СВОИ САМОЛЕТЫ ТРЕБУЕМЫМИ ТРЕКЕРАМИ

онах со стабильной сотовой связью, борты никуда не исчезают. Так что проблема надумана. Сейчас продолжаем летать по автомобильным трекерам, все согласовано с Росавиацией, с Министерством обороны РФ. В системе «ГЛОНАСС» нас прекрасно видят. К тому же автомобильные трекеры полностью отечественные, так что не стоит опасаться дефицита», — считает коммерческий директор авиакомпании «Новатор» в Волгоградской области Сергей Лыгин.

Кроме того, отечественные трекеры стоят намного дешевле требуемых иностранных. За первые придется отдать от 5 до 15 тыс. руб., а самые дешевые зарубежные — от 50 тыс. руб. «Вот представьте: у меня 10 самолетов. Чтобы поставить новые трекеры, мне придется выложить приличную сумму. Но зачем, если отечественные системы прекрасно работают и всех раньше устраивали. Сейчас в «ГЛОНАССе» разработали новые мультисимки, которые полностью решают вопрос возможной потерей сигнала. Если теряется покрытие одной сети, идет автоматическая настройка на другую. Я написал письма и в «ГЛОНАСС», и в Министерство обороны, что готов пойти на очередные затраты и поставить эти сим-карты. Но пока ответа нет», — говорит Максим Меркулов.

Тем не менее вопрос необходимо решать в срочном порядке: из-за временной приостановки полетов уже произошла некоторая задержка по обработкам. К счастью, особого вреда она не принесла.

ЦИФРА
Стоимость нового трекера более **50** ТЫС. РУБ.

сорняками», — комментирует Сергей Лыгин.

С июня в полях начнутся самые активные защитные работы: фунгицидные от болезней, инсектицидные от насекомых-вредителей. После небольшого перерыва в конце августа стартует предуборочная сушка таких культур, как соя, нут и подсолнечник. Работы идут до октября. Если пропустить какой-то этап, то хорошего урожая нам не видать, считают авиаторы.

Такая же ситуация складывается и в Ставропольском крае. По словам генерального директора ООО «Авиаким-Юг» Петра Приходько, авиаторы точно так же используют пока автомобильные трекеры и надеются, что Минобороны и «ГЛОНАСС» все же изменят свои требования.

Выбора нет

На особом положении оказался Краснодарский край. Здесь без сельхозавиации обойтись невозможно в принципе. Как пояснили в Минсельхозе Краснодарского края, вопрос с разрешением работы сельхозавиации наиболее актуален для рисоводческих хозяйств. Предприятия, занимающиеся производством других видов культур, могут воспользоваться наземной техникой для внесения удобрений и средств защиты, ед для всех работ достаточно. «В целом ежегодно на Кубани авиационно-химические работы с использованием воздушных судов проводятся на площади более 360 тыс. га и

длятся с третьей декады мая и до сентября», — прокомментировали в министерстве.

Директор ООО «АП «ВИРАЖ» Константин Малиевский считает проблему приобретения требуемых трекеров надуманной. При выборе тотального запрета на полеты или покупки новых маяков явно предпочтительнее второй вариант. «Наша задача — это обработка рисовой системы. На остальных культурах можно наземной техникой обойтись, на рисовой системе — невозможно. «ГЛОНАСС» предложил свою схему — оборудование трекерами с начинкой «Иридиум». Был назван разработчик, маяки которого предпочтительнее. Мы сразу обратились к нему, купили имеющиеся трекеры. Да, они быстро кончились, но мы нашли омское предприятие, которое выпускает аналогичные системы для флота. Получили разрешение, зарегистрировали их, все работает. Технически все потихоньку решается», — считает Константин Малиевский.

Кстати, «Вираз» успел приобрести трекеры еще до повышения цен. На момент выставления требования Минобороны навигатор «Азимута» стоил 30 тыс. руб. Микросхема «Иридиум» еще 9 тыс. руб. После введения санкций ввоз микросхем стал уже стоить 27 тыс. руб. В итоге сейчас стоимость маяка — более 50 тыс. руб. Что касается возможного прекращения сотрудничества с Россией компании, которая поставляет начинку «Иридиум», то, по словам Константина Малиевского, это просто слухи. «Есть Министерство обороны, пусть они решают этот вопрос. Вряд ли там потребовали такие трекеры, которые не будут работать. Сейчас многие компании перешли на автомобильные маяки, но Минобороны дало только временное разрешение на их использование. Так что, думаю, все равно придется ставить эти трекеры всем, кто захочет летать», — говорит Константин Малиевский.

ЮЛИЯ ЖИТНИКОВА



Кто зарабатывает на рекордном урожае

В этом году эксперты прогнозируют рекордный урожай зерновых в России, особенно пшеницы. При растущих ценах на продовольствие и угрозе дефицита зерна на мировом рынке, перед нашими аграриями, казалось бы, открываются прекрасные перспективы. Однако смогут ли сельхозпроизводители получить высокую прибыль в этом году будет решать не рынок, а геополитика.

Ждем новых цен

Оптимистичные прогнозы на урожай 2022 года озвучил Президент России Владимир Путин на одном из совещаний. Глава государства отметил, что, по предварительным оценкам специалистов, сбор зерна может составить 130 млн тонн, в том числе 87 млн тонн пшеницы. В прошлом году в России собрали 121,4 млн тонн зерна, из них 76 млн тонн пшеницы. По словам Президента, рекордный урожай пшеницы позволит не только с запасом обеспечить внутренние потребности, но и нарастить поставки на глобальный рынок для наших партнеров, что очень важно для мировых продовольственных рынков.

Получить хороший урожай зерновых важно и нашим аграриям. С начала этого года, по данным аналитиков, цены на пшеницу на мировом рынке уже выросли более чем в полтора раза. Во-первых, с рынка выпала Украина, где остановлена работа портов. Свою роль в повышении цены сыграла и засуха в Индии. Из-за малого количества осадков прогнозы на урожай ухудшились, и экспорт решили прикрывать. Во Франции, крупнейшем производителе пшеницы в Евросоюзе, также возникли проблемы из-за засухи. По данным Минсельхоза страны, только 73% пшеницы находятся в отличном или хорошем состоянии. К тому же буквально за неделю до этого показатель был на уровне 82%, — говорится на канале «Индекс» в «Телеграме». На фоне ухудшения прогнозов других стран цены на мировом рынке стремительно растут.

Так, 16 мая фьючерсы на пшеницу в Чикаго выросли сразу на 5,9% — до 12,47 доллара за бушель. В российском Союзе экспортеров зерна прогнозируют, что цены FOB на российскую пшеницу вернутся на уровни выше 400 долларов за тонну, — пишет «Российская газета».

Эксперты считают, что эта цифра еще не предел. Вполне возможно, к осени мы увидим цену на пшеницу на мировом рынке намного выше сегодняшней, которая и так имеет рекордное значение.

Однако при этом непонятно, какое место займет Россия на мировом рынке в этом сезоне и получится ли у наших аграриев заработать на сверхценах. Экспорт зерна в этом сельхозгоду (отсчет идет с 1 июля 2021 года) снизился на 17,6%, — цитирует «Интерфакс» директора аналитического департамента Российского зернового союза Елену Тюрину. По ее словам, значительно отстают от пока-

зателей прошлого сельхозгода экспорт ячменя — на 33,6% и кукурузы — на 30%.

Причины снижения экспорта просты: уменьшается активность покупателей российского зерна, равно как и объемы поставок.

— На предыдущей неделе поставки шли только в шесть стран, хотя в конце апреля их было десять, а в первую неделю мая — восемь. Стали значительно меньше и объемы экспорта, — цитирует специалиста «Интерфакс». — Если в Египет отгружалось в среднем по 150 тыс. тонн в неделю, то на той неделе — всего 29 тыс. тонн. Турция закупала в среднем тоже где-то по 160–170 тыс. тонн, на прошлой неделе отгрузки упали до 17,5 тыс. тонн.

Аналитики отмечают также общее уменьшение спроса из-за резкого повышения цен. Кроме того, крупные отечественные компании уже почти исчерпали имеющиеся квоты на экспорт зерна. Сейчас все ждут нового урожая — и новых цен.

АПК «на ручнике»

Экспортный потенциал у России по-прежнему остается высоким, но уместна ли аграриям зарабатывать на сложившейся ситуации — большой вопрос.



Учредитель Национального аграрного агентства Александр Гавриленко

— Цены на мировом рынке на зерно сейчас неплохие. Геополитическая ситуация существенно провоцирует их рост. Следующий сезон явно пройдет под знаком высоких цен на продовольствие вследствие его дефицита. ООН сейчас даже прогнозирует в определенных странах гуманитарные катастрофы, возникшие из-за нехватки продуктов. Полагаю, ситуация сложится напряженная именно в тех регионах, где Россия традиционно выступала крупнейшим поставщиком зерна. Это в первую очередь страны Ближнего Востока и Северной Африки: Египет, Тунис, Марокко, Алжир. Арабские страны немного богаче, они смогут справиться



с кризисом. А вот на Ближнем Востоке и в странах Магриба действительно будет тяжело, — говорит учредитель Национального аграрного агентства Александр Гавриленко.

В этой ситуации Россия могла бы расширить экспортный потенциал и увеличить поставки зерна на мировом рынке, но пока этого не происходит по различным причинам. Одна из них — сдерживание.

— Органы федеральной власти сейчас будут действовать в интересах большинства россиян, пытаться максимально сохранить социальную стабильность. Если возникнет угроза внутренней продовольственной безопасности, то экспорт сократится вплоть до полного эмбарго, как было в 2010 году. Цены тогда на мировом рынке взлетели из-за ухода России. Но мы не смогли на этом заработать, потому что внутри страны они, наоборот, резко упали. А вот украинцы тогда хорошо заработали на нашем уходе, — говорит эксперт.

«НАС ВПОЛНЕ МОЖЕТ ЖДАТЬ КАРТИНА, КОГДА ВО ВСЕМ МИРЕ ЦЕНЫ НА ПШЕНИЦУ МОГУТ СТАВИТЬ РЕКОРДЫ, А В РОССИИ ИХ БУДУТ ИСКУССТВЕННО ЗАНИЖАТЬ»

По мнению Александра Гавриленко, сейчас ситуация еще сложнее.

— Сохранение продовольственной безопасности будет идти за счет аграриев, но эффективности ради хочу сказать, что так делают все страны мира. Индия, например, два месяца назад заявляла, что может заменить Россию на мировом рынке зерна. В итоге у них случилась засуха, и они полностью закрыли экспорт. Это ударит по их производителям и экспортерам, зато не случится общего социального напряжения. Не будет голода — не будет бунтов, это

главное. При любых возникающих проблемах самое важное — насытить свой рынок, — говорит Александр Гавриленко.

В связи с этим сейчас все будет решать госрегулирование, действие которого аналитики пока могут только предсказывать с той или иной долей вероятности. Сейчас возникает ощущение, что государство начинает стимулировать экспорт. С середины мая стали постепенно снижаться экспортные пошлины на пшеницу из РФ. Если с 4 мая пошлина выросла с \$119,1 до \$120,1 за тонну, то с 11 мая она уже снизилась с \$120,1 до \$114,3 за тонну, с 18 мая — с \$114,3 до \$111,9 за тонну и с 25 мая — с \$111,9 до \$110,5 за тонну (по данным аналитического агентства «ПроЗерно»). То есть сейчас мы видим, что государство постепенно ослабляет финансовое давление на аграриев.

— Но к чему мы в итоге приходим, пока четкого понимания у меня нет. Все зависит от того, каким курсом пойдут феде-

Власти не допустят массовых банкротств аграриев, будут продолжать разрабатывать новые пакеты государственной помощи, в ручном режиме регулировать цены производителей удобрений и пр. Подобными методами ручного управления рентабельность агробизнеса будет поддерживаться в этом сезоне, — считает эксперт.

Меняем курс на Азию

По словам экономиста Романа Иноземцева, сложности с экспортом в страны ЕС не должны смущать наших аграриев.



Экономист Роман Иноземцев

— Это, конечно, проблема, но любая проблема создает как риски, так и возможности. Конкретно сейчас есть сложности при экспорте по направлению в ЕС. Зато развиваются возможности экспорта в направлении Азии, тем более что у стран Азии с урожаем зерновых, и прежде всего пшеницы, все не так радужно, как у России, — отметил экономист. — У Китая возникли проблемы с озимыми из-за наводнения этой зимой, у Индии и Пакистана часть урожая погибнет из-за рекордной жары, в США сев также был осложнен неблагоприятной погодой, в ЕС урожай будет меньше уже из-за политико-экономических причин. У российского сельхозэкспорта конъюнктура в целом благо-

приятная, но нам лучше избегать стран, с которыми у нас непростые отношения. Это прежде всего ЕС и, возможно, страны Ближнего Востока, экспорт туда в значительной степени политизирован. Но, к счастью, Турция никуда не уходит, плюс, скорее всего, для нас открывается направление на экспорт в Китай. Тем не менее нужно понимать установки нашего государства: оно не допустит социального взрыва, связанного с резким ростом цен на продовольствие, который мы будем наблюдать во всем мире. Поэтому государство начнет активно вмешиваться и пытаться ограничить рост цен в стране. Так что нас вполне может ждать картина, когда во всем мире цены на пшеницу могут ставить рекорды, а у нас их будут искусственно занижать. Для этого государство будет использовать механизмы квот, пошлин и запретов на экспорт.

Тем не менее, по словам эксперта, пристальное внимание государства к сельскому хозяйству позволит аграриям успешно закончить этот год. Роман Иноземцев, как и Александр Гавриленко, ожидает расширения мер поддержки государством АПК, но подчеркивает, что сроки и масштабы сейчас трудно прогнозировать из-за политической нестабильности в мире.

Пошлины и крепкий рубль «съедят» прибыль

Генеральный директор «Агро-спикера» Виталий Шамаев считает, что наших аграриев и Россию в целом ждет очень сложный сезон. И предпосылки к этому возникли еще до масштабных геополитических изменений, которые сегодня идут.

— По моим данным, по сравнению с прошлым годом экс-



Генеральный директор «Агроспикер» Виталий Шамаев

порт упал на 12 млн тонн: зерно, продукты переработки (масла, шроты, комбикорма, мука и пр.). Я полагаю, это прямое следствие действия экспортных пошлин. По оценке Минсельхоза США, зерновой экспорт РФ должен в новом сезоне вырасти на 7 млн тонн. И нам нужно попытаться отыграть потерянные 12 тонн. Возможности для увеличения экспорта в новом сезоне, на первый взгляд, имеются. С мирового рынка выпала Украина, у нас прогнозируют рекордный урожай зерна. Но при этом к началу сезона укрепился рубль, что резко подорвало нашу конкурентоспособность на мировом рынке. Поэтому для нас высоких мировых цен не будет, экспортные пошлины и дешевый доллар все нивелируют. Давайте посчитаем: сейчас экспортная пошлина на тонну пшеницы составляет 112 долларов. Переведем эти цифры на урожайность. В Центральном регионе урожайность озимой пшеницы — 4 тонны с гектара. При пошлине, условно говоря, 100 долларов — это 400 долларов с гектара. На Кубани урожайность выше, соответственно, и пошлина тоже — 500–700 долларов с гектара. Это деньги, которые теряет аграрий. А поддержка от государства у нас на гектар всего 300 руб. Вот и судите сами, удастся ли при таких экспортных пошлинах заработать сельхозпроизводителям на мировом рынке. По моим подсчетам, в этом сезоне уже изъят из российского АПК 3 млрд

долларов или 230 млрд руб. Государство говорит о том, что эти деньги пойдут на поддержку аграриев, но вряд ли вы увидите прозрачное и внятное распределение средств, полученных в виде пошлин, — говорит Виталий Шамаев.

Ситуацию для аграриев в этом году осложняет выросшая себестоимость урожая: дорогое сырье, дорогая логистика. Чтобы выходить на рынок, аграрию нужны дешевые ресурсы.

— Мы же только строим новые барьеры в виде экспортных пошлин, а потом удивляемся, почему фермеры не спешат продавать зерно, держат на элеваторах. Так будет и в этом сезоне: скорее всего, уйдем в длительное хранение и будем ждать экспортного окна, — прогнозирует эксперт. — С выходом нового урожая будет послабление цен, и мы при этом не сможем конкурировать с другими странами-производителями. Сегодня у нас покупают зерно, потому что его нету конкурентов. Но будет экспортировать Америка, которая является бенефициаром в данной ситуации, а также Европа и даже Индия, несмотря на то, что официально они сейчас прикрыли экспорт. От нас, возможно, на мировой рынок поедет кубанское зерно. А что будут делать Поволжье, Урал, Сибирь? Насколько их зерно будет выездным при крепком рубле, дорогой логистике — непонятно. Да, рекордный урожай, скорее всего, будет, но вопрос — как мы его продадим? Я не вижу ни одного конкурентного преимущества в этом сезоне для российского зерна.

Экономия выйдет боком

В этой ситуации возникает вопрос: что же делать аграриям, как нивелировать свои расходы на сырье и логистику, которые серьезно выросли еще в прошлом году, и тенденций к снижению цен пока не предвидится? Некоторые начинают сокращать количество обработок посевов, отказываться от хороших препаратов. Результатом может стать не только существенное



Генеральный директор ООО «Агротек Альянс» Сергей Тимошенко

снижение урожайности, но и практически его полная потеря.

— В любом бизнесе очень важными показателями являются выручка и валовая прибыль. Для эффективного результата необходим рост обоих показателей. Если аграрий всегда получал 50 ц пшеницы с гектара, а завтра получит 25 ц, то, грубо говоря, у него будет в два раза меньше оборотных денег. При этом прибыль за счет роста цен на зерно в этом году получится точно не меньше, чем в прошлом, даже при больших затратах. Поэтому не стоит переходить на крайности, сокращать систему защиты и питания, которые приведут к уменьшению урожайности.

Причем не факт, что вы сможете просчитать и получить планируемый результат. Экономим копейку — проиграем рубль. К сожалению, у наших клиентов очень разная степень эффективности бизнеса в том, что касается качества использования средств производства. Многие вещи делаются не вовремя, что приводит к большим потерям. Этот факт доказывают наши специалисты по агропроектированию из компании «Урожай». Необходимо работать над своей эффективностью, иначе вполне можно лишиться большего, чем удастся сэкономить, — комментирует генеральный директор ООО «Агротек Альянс» Сергей Тимошенко.

В этом году была очень мягкая зима, почва промерзла меньше, чем обычно. Следовательно, болезней и вредителей будет больше. В условиях холодной влажной весны этого года идет бурный рост сорняков. Нельзя забывать и про постепенное увеличение резистентности к препаратам, которые борются с болезнями, вредителями и сорняками. Ни в коем случае нельзя сильно упрощать систему защиты или уменьшать дозировку пестицидов.

— На самом деле, затраты на средства защиты растений в расходной части составляют 12–15%. Это не так существенно по сравнению с другими расходами. Если сельхозпроизводители сильно удешевят систему защиты, то смогут сократить свои затраты максимум на 20–30%. В итоге сократят в себестоимости 2–4%, но при этом потеряют до половины урожая. Конечно, каждый должен исходить из имеющихся возможностей. Если не хватает средств — это одно, если оставил деньги на депозите, то это ошибка, — говорит эксперт.

цену пойдут вверх. При этом дефицит на некоторые продукты сохраняется.

— Ситуация с санкциями привела к тому, что некоторые химические и семенные компании покинули нашу страну (Pioneer Corteva, FMC). Надеемся, что их примеру больше никто не последует, но дефицит СЗР и семян, скорее всего, усилится. Поэтому те аграрии, у которых есть возможность и которые смотрят вперед, уже начали закупки СЗР и семян на следующий год. Сейчас активно покупают семена кукурузы и подсолнечника, которые могут

ВЛАСТИ НЕ ДОПУСТЯТ МАССОВЫХ БАНКРОТСТВ АГРАРИЕВ, БУДУТ ПРОДОЛЖАТЬ РАЗРАБАТЫВАТЬ НОВЫЕ ПАКЕТЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОМОЩИ

В этом году аграрии уже запаслись необходимым количеством СЗР и удобрений для весенне-летних полевых работ, посеяли семена. Осталось закупить протравители, десиканты и, возможно, глифосаты. Цены стабилизировались и немного опустились. По мнению Сергея Тимошенко, эта ситуация продлится 3–4 месяца, затем

серьезно подорожают из-за ухода компании Pioneer с рынка. Заблаговременная подготовка к сезону помогает серьезно сэкономить свои расходы, — поясняет Сергей Тимошенко.

Что касается того, удастся ли отечественным аграриям заработать на сверхрекордной цене на пшеницу и большом урожае, то это вопрос сложный.

— Да, государство будет контролировать цены и, безусловно, не даст много заработать аграриям. Цены на мировом рынке сейчас рекордно высокие, но зерновая пошлина существенно снижает прибыль сельхозпроизводителей. В этом году государству особенно нужны деньги, поэтому пошлины вряд ли отменят. Тем не менее прибыль аграрии все равно получат, скорее всего, на уровне прошлого года, — считает Сергей Тимошенко. — На внутреннем рынке сейчас можно встретить даже лучшие ценовые предложения, чем в портах. У нас развивается животноводство, которому требуется определенный объем зерна. Трейдинг также постепенно станет наращивать объемы относительно сегодняшнего дня, поэтому прибыль будет. Если геополитическая ситуация не изменится, тогда уже можно говорить о сокращении посевных площадей, чтобы уменьшить расходы аграриев. Но урожайность необходимо сохранить на прежнем уровне.



Почвозащитный комплекс в борьбе с водной эрозией

Началом проекта внутрихозяйственного устройства любого сельхозпредприятия должна быть противоэрозионная организация территории. В ее основе лежит классификация земель.

Арена стока

На ровных участках с пологими склонами крутизной до 3° эрозионные процессы протекают слабо, но эта территория становится ареной формирования стока, который приводит к смыву почвы, разрушению грунта и выносу биогенных веществ в водные источники. Здесь противоэрозионные мероприятия должны быть направлены на задержание воды на месте или ее безопасный сброс. Эти площади должны использоваться в зернопаропашных севооборотах для выращивания зерновых, пропашных и технических культур.

На склонах крутизной более 3° и до 7–8° формируется пояс средне- и сильносмытых почв. Процессы смыва, а иногда и размыва, идут как за счет собственного стока, так и подтоком с лежащей выше территории. Противоэрозионные мероприятия должны быть направлены на защиту почвы от смыва и размыва, восстановление и повышение плодородия. Эти участки нужно использовать под защи-

систему лесополос и дорог, сформировать экологически однородные участки.

Целебные лесополосы

Лесомелиоративные мероприятия были и остаются неотъемлемой частью противоэрозионного комплекса. Ветрорегулирующие лесополосы закладывают на равнинных территориях крутизной до 1°, подвергаемых ветровой эрозии, из двух-трех рядов главной или главной и сопутствующей пород с расстоянием между лесополосами 500–600 м. Ширина междурядий — 2,5–3 м, между растениями в ряду — 1–1,5 м. Конструкция продуваемая, располагается перпендикулярно вредоносным ветрам. Стокорегулирующие полезащитные лесополосы создают на склоновых землях крутизной более 1° из трех-четырех рядов, состоящих из главной породы и низкорослого кустарника. Во всех случаях проектирование лесополос ведут от водораздела вниз по склону, расстояние



Полезащитная лесополоса

струкция плотная. Общая площадь лесных полос этой группы должна достигать 7–8% пресеваемого земельного фонда.

Вал и другая гидротехника

Гидротехнические сооружения и устройства предназначены для усиления водорегулирующей способности лесополос, отвода избыточного поверхностного стока, предотвращения эрозионных процессов по ложбинам стока и предупреждения образования оврагов. К ним относятся водозадерживающие и водоотводящие валы с канавами, распылители стока, водоотводящие борозды, головные овражные сооружения. Распылители предназначены для перехвата и рассредоточения водных потоков, которые формируются в кюветах дорог, опушках лесополос, в разъемных бороздах, и отвода их на более устойчивые к размыву участки. Из всех гидротехнических устройств распылители считаются самыми эффективными, экономичными и простыми. Их устраивают в виде земляных валиков или глубоких борозд через 500–1000 м, пересекая водоток под разными углами. Распылители стока на дорогах иногда полезно делать насыпными, используя глину или глинистый щебень.

между ними от 200 до 400 м. Конструкция ажурно-продуваемая. В зависимости от условий, степени расчлененности и эродированности полевых земель лесополосы должны занимать 1,5–3% пашни.

Приовражные и прибалочные лесополосы создают вдоль бровок балок и крупных размывов при отсутствии насаждений на берегах. Если зона сильно изрезана промоинами, полосы располагают выше вершин размывов, а по их нижней опушке устраивают водозадерживающие или водоотводящие валы. Ширина полос 15–20 м, кон-

В МНОГОВОДНЫЕ ГОДЫ, ПОВТОРЯЮЩИЕСЯ У НАС ТРИ РАЗА В ДЕСЯТЬ ЛЕТ, СТОК С ЗЯБИ 140 ММ И БОЛЬШЕ, А С УПЛОТНЕННОЙ ПАШНИ — 180 ММ И БОЛЬШЕ

Водоотводящие валы устраивают у вершин активно растущих оврагов, на участках с выложенными или отсыпанными вершинами оврагов, по нижней опушке стокорегулирующих и прибалочных лесополос для перехвата и отвода стоковых вод на хорошо задернованные склоны или к водосборным сооружениям. В зависимости от места расположения они бывают двух типов: валы с широким основанием (применяются преимущественно на пахотных склонах) с заложением откосов 1:6 и валы узкого профиля. Рассчитывают их на пропуск максимальных расходов ливневых и талых вод с вероятностью превышения 5%. Использование современной скоростной сельхозтехники существенно

ного района, где почвенно-климатические условия позволяют закрепить овраги при помощи фитомелиоративных приемов, они требуются редко.

Склон не повод для падения урожайности

С первых лет существования нашей станции большое внимание уделялось разработке агротехнических противоэрозионных мероприятий, направленных на сокращение стока, уменьшение смыва почвы и повышение урожайности сельхозкультур. Средняя величина стока с обычной зяби на серых лесных почвах составляет 58–60 мм, а с озимых, многолетних трав и других видов уплотненной пашни — 72–75 мм.

КАЖДЫЙ САНТИМЕТР ПРИПАХАННОГО СЛОЯ ПОЧВЫ УВЕЛИЧИВАЕТ ВОДОПОГЛОЩЕНИЕ ОТ 1,5 ДО 3 ММ И БОЛЬШЕ. ПРИ СИЛЬНОМ ПЕРЕУВЛАЖНЕНИИ ПОЧВЫ ВО ВРЕМЯ ГЛУБОКИХ ЗИМНИХ ОТПЕПЕЛЕЙ С ПОСЛЕДУЮЩИМ ЗАМЕРЗАНИЕМ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ГЛУБОКОЙ ПАХОТЫ СНИЖАЕТСЯ

ограничивает применение валов с широким основанием.

Водосборные сооружения — сложные гидротехнические устройства. К ним относятся различные перепады (стенки падения, ступенчатые перепады, шахтные, висячие и консольные водосборы) и быстротоки (лотковые и трубчатые). Делают их из железобетона и других прочных материалов. Строят такие сооружения по спецпроектам в тех случаях, когда невозможно закрепить растущий овраг более простыми способами или когда он угрожает ценным угольям, населенным пунктам, магистралям. В условиях юга Централь-

последующим замерзанием эффективность глубокой пахоты снижается. Но в большинстве случаев она оказывает положительное влияние и создает благоприятные условия для просачивания талых вод в почву.

Во время ливневого стока сильно смывает почву на чистых парах. Их культивацию, как и пропашных культур, нужно делать только поперек склона. Для этого в междурядьях кукурузы целесообразно нарезать борозды с одновременным окультиванием рядков.

Непоглощенная влага отводится с помощью наклонных водоотводящих борозд, которые нарезают через 80–100 м на склонах крутизной до 3–3,5° и через каждые 50–70 м на более крутых склонах. Наклон борозд не должен превышать 1–1,5° в первом случае, во втором (на более крутых склонах) — одной трети от крутизны склона (борозды проводятся под углом 30–35° к горизонту).

Водоотводящие борозды проводятся и на крутых отрезках склонов, занятых чистыми парами. Вместо борозд в некоторых случаях делают валы с широким основанием, которые служат несколько лет.

Важным резервом повышения плодородия смытых почв является их окультивание для создания глубокого, богатого органическими веществами пахотного горизонта. Научные исследования Новосильской опытной станции показали, что во все годы, независимо от погодных условий, внесение органических и минеральных удобрений обеспечивает повышение урожайности сельскохозяйственных культур.

АНАТОЛИЙ ПЕТЕЛЬКО,
доктор сельскохозяйственных наук, главный научный сотрудник Новосильской ЗАГЛОС — филиала ФНЦ агроэкологии РАН, Орловская область

Фото автора

ВОДОСБОРНЫЕ СООРУЖЕНИЯ — СЛОЖНЫЕ ГИДРОТЕХНИЧЕСКИЕ УСТРОЙСТВА. К НИМ ОТНОСЯТСЯ РАЗЛИЧНЫЕ ПЕРЕПАДЫ (СТЕНКИ ПАДЕНИЯ, СТУПЕНЧАТЫЕ ПЕРЕПАДЫ, ШАХТНЫЕ, ВИСЯЧИЕ И КОНСОЛЬНЫЕ ВОДОСБОРЫ) И БЫСТРОТОКИ (ЛОТКОВЫЕ И ТРУБЧАТЫЕ)

той лесополос в почвозащитных севооборотах с максимальным насыщением многолетними травами. Земли гидрографической сети (балки, овраги) отводятся под постоянное залужение или облесение.

На склоновых землях нормой должна стать почвозащитная система земледелия с контурно-мелиоративной организацией территории. Она позволяет решить сразу несколько задач: обеспечить регулирование стока и предотвратить эрозию; учесть особенности каждого участка и вписать его в структуру ландшафта; упорядочить

Сплошное насаждение в балке



Подсолнухи. Холст урожайности. Масло

Не может быть будущего без прошлого, без истории развития. А оно говорит, что подсолнечник как культурное масличное растение начали впервые выращивать в 1829 году в селе Алексеевка, входившем в состав Воронежской губернии. Там же были истоки как маслопереработки, так и селекции. Потом российские сорта получили признание в США и Европе, а сейчас мы об этом забыли и стараемся приобрести иностранные гибриды.



Зря забытое старое

Об этом с нескрываемой тревогой говорит эксперт по семенам Олег Карпов. Сразу напоминает о преимуществах российских сортов: из-за многократного большего числа хромосом по сравнению с гибридами они более устойчивы к погодным стрессам (засуха, жара), к болезням и заразице. В экстремальных погодных условиях, которые в последнее время преодолевают Поволжье, юг России и Урал, сорта дают урожай выше, чем известные гибриды. Да, есть проблемы с контрафактом и откровенными подделками, когда товарное семечко продается под видом элиты. Поэтому приобретать семена рекомендуют у оригинаторов. Эту информацию можно найти на официальном сайте Госсортокмиссии, набрав в поиске интересующий сорт или гибрид.

— А теперь хочу продолжить историю развития отечественного подсолнечника. Из Воронежской губернии стала область, из сел выросли города, поднимаются с колен наши селекция и семеноводство. В городе Алексеевка уже Белгородской области более 30 лет живет и работает мастер своего дела, селекционер многих сортов и гибридов Иван Михайлович Мироненко. Несмотря на развал СССР и тяжелые для российской науки времена, он все время продолжал трудиться в селекции и семеноводстве подсолнечника. В 2022 году зарегистрировал свои первые два сорта, один из них — масличный Янтарь, другой — кондитерский Богатырь.

Богатырь земли нашей

Сейчас среди ранних Янтарь стал самым толерантным к заразице сортом, средняя урожайность 28,5 ц/га. Уходит от

жары и засухи за счет короткого периода вегетации — около 85 дней. Отлично показал себя в условиях Черноземья, Поволжья, Татарстана и Урала. Среднее содержание масла 51%. Районирован по пятому Центрально-Черноземному региону. Генетически толерантен к ржавчине.

Кондитерский сорт Богатырь — самый плодovitый среди ранних, за 2020–2021 годы средняя урожайность составила 31,6 ц/га. При густоте 22–24 тыс. растений на гектаре формирует наивысший выход крупной фракции для жарки. Хороший медонос. Период вегетации под стабильным. Отличается отличными вкусовыми качествами за счет сбалансированного соотношения белка и жира. Среднее содержание масла 46%. Тоже районирован по пятому региону. Генетически толерантен к заразице.

— Иван Михайлович привлек работать на совесть, с контролем на всех этапах: отборы, селекция, лабораторные анализы, пространственная изоляция, первичное семеноводство, сортовые и фитосанитарные прочистки с наймом в поля до 60 человек, а это сейчас очень непросто сделать. Дальше — очистка, хранение и подготовка семян, — рассказывает эксперт по семенам Олег Карпов.

Он утверждает, что успех любого проекта зависит от четырех составляющих: идеи, руководителя, команды и времени. Остальное — деньги, оборудование, ресурсы, знания и опыт — вторично. Временный провал доли российских сортов/гибридов подсолнечника произошел из-за прекращения работы старой советской системы госзаказов и распределения. Да, за последние 20 лет некоторые активисты из российской науки

и НИИ создавали хорошие продукты, временно получали успех. Но одних деньги ослепляли — и бизнес прекращал существование, другие не смогли стабильно поддерживать качество, третьи не выстроили систему маркетинга, четвертые продались неспециалистам... Поэтому доля наших сортов и гибридов меньше иностранных.

— В принципе я рад, что сейчас нам объявили санкции и различные ограничения на ввоз семян. Русский, пока гром не грянет, пока не выведут из зоны комфорта, не будет шевелиться. Да, сейчас есть несколько разрозненных российских компаний, которые работают каждая для себя, но и этот этап пройдет. Вскоре они объединятся с целью укрепления своих сильных сторон, объединят маркетинг, науку, базисные. Это позволит встать с колен и занять 75–80% рынка России, — уверен в ближайшем будущем Олег Карпов.

И если подвести итог: сравнивайте в одинаковых условиях российские сорта с лучшими иностранными гибридами, покупайте у оригинаторов, считайте затраты и прибыль, а не только урожайность. А если про урожайность — в хороших условиях наши сорта дают 46 центнеров с гектара.

пайте у оригинаторов, считайте затраты и прибыль, а не только урожайность. А если про урожайность — в хороших условиях наши сорта дают 46 центнеров с гектара.

Расширяем область

Чуть более скромные, но все равно очень хорошие результаты может предъявить аграрному миру расположенная в Воронежской области Богучарская сельскохозяйственная селекционно-семеноводческая фирма НИИ масличных культур. За последние годы здесь созданы, прошли госсортоиспытания и внесены в Государственный реестр селекционных достижений сорта подсолнечника Воронежский 638, Богучарец, Шолоховский, Посейдон 625, Орлан.

— С помощью высокомасличных сортов, таких как Воронежский 638, Шолоховский, максимально приспособленных к местным условиям, благодаря их высокой экологической стабильности возможно получение высоких сборов масла с единицы площади. Создание и внедрение

скороплодных кондитерских сортов, таких как Посейдон 625, позволяет расширять области использования крупноплодных семян подсолнечника в более северных регионах. Такие сорта обладают генетической устойчивостью к ряду болезней, ведь за этим стоит огромная селекционная деятельность от начала сева в питомниках размножения семян до уборки, сортировки и фасовки. Вся работа над оригинальными семенами сортов идет вручную — только от этого зависит качество семенного материала. Каждое растение, корзинка, семя, прошедшие через руки добросовестного сотрудника, позволяют провести объективную оценку и отбор селекционного материала на ряд признаков. Селекционный метод направлен на отбор с обязательной индивидуальной оценкой по потомству и последующим направленным переопылением лучших семей, — рассказывает заведующая отделом селекции Богучарской селекционно-семеноводческой фирмы Галина Айсина.

Во главе угла селекционной работы всегда сохранение генетической чистоты сорта. На протяжении всей вегетации проводится жесткая выбраковка нетипичных и низкопродуктивных форм, и каждый год на реализацию предлагается более 300 тонн семян высоких репродукций.

Масличность за 50

Подсолнечник Галина Айсина считает культурой больших возможностей. Современные сорта-популяции и гибриды при высокой агротехнике и нормальных климатических условиях могут давать урожай масличесемян больше четырех тонн с гектара, причем с масличностью

до 53 и даже до 60%. За два века выращивания подсолнечника изменился по морфологическим признакам и биологическим особенностям. У современных сортов и гибридов тонкая лузга, высокая масличность, толерантность к загущению, они выработали устойчивость к заразице и болезням. Так что главной особенностью селекции будет использование закономерностей наследственности. Все улучшения сортов-популяций и гибридов подсолнечника, которые удается получить селекционеру, должны наследоваться и помогать росту производства масла.

Современные сорта становятся сложными популяциями гетерозиготных растений, обладающими богатой наследственностью. Они служат ценнейшим исходным материалом для получения разнообразных самоопыленных линий. Для этого берут межлинейные гибриды, обладающие комплексом ценных селекционных признаков, — это дает возможность получать линии, объединяющие лучшие признаки родительских форм гибридов.

За последнее время Богучарская станция построила современный семенной завод с общей площадью 2 500 квадратных метров. Приобрела современный фотосепаратор, протравливать и инкрустировать семена стали на новой машине МДС-0,25, сделанной на заказ «Воронежсельмашем». Семена обрабатывают протравителем Синклер СК + Зеребра Агро для профилактики и борьбы с болезнями. Для быстрого и удобного перемещения партий был приобретен погрузчик «Маниту». В общем, все этапы от сортировки до упаковки семян стали механизированы.

Семена на сортовые и посевные качества проверяют в Богучарском районном отделе филиала «Россельхозцентра» по Воронежской области. Сертификацию партий и контроль реализации проводит орган по сертификации филиал ФГБУ «Россельхозцентр» по Воронежской области. А за производство семян высоких репродукций фирма ежегодно получает субсидии из областного и федерального бюджетов.

ВЛАДИМИР ЧЕРНИКОВ
Воронежская область

Фото автора

Семенной завод



Энтомофагов приглашают на обед

Воронежцы по праву считаются пионерами внедрения органического ведения сельского хозяйства в стране. Заметно это и в садоводстве: лишь за последнее время соответствующий сертификат выдан ЗАО «Центрально-Черноземная плодово-ягодная компания» и ООО «Донские сады». Одна из главных проблем при таком переходе — защита растений и плодовых деревьев от вредителей.

Цвет насекомых

Общие особенности возделывания сельхозкультур по органической технологии обязывают к строгому соблюдению севооборота, отказу от минерального азота, внесению серьезных норм органики за счет навоза, компоста, а также заделке в почву выращенных сидеральных культур, мульчированию посевов.

Согласно ГОСТ 33980-2160, пункт 5.1.7, меры предупреждения потерь от вредителей, болезней и сорных растений должны быть основаны на защите энтомофагов, выборе соответствующих видов и сортов растений, подборе соответствующего севооборота, оптимальных методов возделывания и термических процессах. Так как же завлечь полезных насекомых в органический сад?

Способностью заманивать полезных насекомых обладают многие виды бобовых культур — например, клевер или вика. Высевают эти культуры в саду между рядами, они обеспечивают насекомых-друзей постоянным кормом и влагой, а заодно обогащают почву азотом. Для привлечения насекомых необходимо высевать нектароносные растения: горчицу, петрушку, тимьян, фацелию. Высаживать их нужно таким образом, чтобы в течение всего периода они цвели и привлекали своими ароматами нужных насекомых даже с удаленного расстояния.

В природе вредные и полезные насекомые (энтомофаги) всегда в равновесии. Вторые поедают первых и тем самым не дают им бесконтрольно размножаться. В то же время энтомофаги никогда не уничтожают вредителей полностью, остав-



Божья коровка вместо инсектицидов

ляя запас для своего питания. Именно такой принцип заложен в природе: вредные насекомые существуют, но в приемлемом количестве, при котором не наносят особого вреда растениям. Энтомофаги больше всего обитают там, где растут ели, сосны, липы, ивы, черемуха, ольха, калина, бузина, клен, вяз, верба, береза. Их можно высаживать по краю сада. Чтобы обеспечить на весь сезон присутствие цветущих растений, привлекательных для энтомофагов, начинать лучше с тех, которые раньше зацветают. Скажем, с гречихи. Сразу же нужно посадить бархатцы, календулу, чтобы они зацвели в середине лета. Следует выращивать пижму, донник, которые из года в год цветут долгое время. Пижма зовет к себе божьих коровок,

мельких паразитических ос, златоглазок и мух кормовой ценности. Пижмовая тля, например, питается соком растения и часто скапливается в больших количествах по краям его пильчатых листьев, этим самым привлекает многих энтомофагов. Бархатцы привлекают мелких ос, пауков и других насекомых. Тмин в период цветения — клопов, пауков, мелких ос, журчалок и златоглазок. Гречиха является эффективным почвообразующим растением, увеличивающим содержание органического вещества при запахивании. А еще это хороший медонос, на цветках которого кроме пчел находят дополни-

тельную пищу многие другие насекомые-опылители, энтомофаги. Медоносные растения (лаванда, эхинацея, чабрец, все виды цветов) привлекают не только пчел-опылителей, но и мух, божьих коровок, журчалок, клопов-хищников. Мята разных видов интересна для мух и пауков. Наиболее эффективно снижают деятельность злаковых тлей хищные насекомые: жуки и личинки кокциеллид, личинки златоглазки и мух-сирфид, а также паразитические перепончатокрылые семейства афидид. Мощным врагом злаковых и других тлей считаются кокциеллиды: 7-точечная коровка, 5-точечная, 2-точечная, изменчивая коровки, а также пропилюя 14-точечная. Из видов, живущих за счет тлей на сельхозкультурах, чаще встречается 7-точечная

их повышается при высокой плотности вредителя. 7-точечная коровка питается тлями преимущественно в утренние часы.

В Воронежской области личинки жуки 7-точечной коровки успешно регулируют численность большой злаковой тли при соотношении 1:35. В начальный период размножения тлей химические мероприятия нецелесообразны при соотношении хищника и жертвы 1:20.

Управа на тлю

Сирфиды относятся к постоянным хищникам злаковых тлей. Большинство видов могут давать от двух до четырех поколений в году. Зимуют хищники в фазе куколок в почве или на растительных остатках, листьях и стеблях растений. Весной имаго появляются рано, причем взрослые сирфиды вылетают неполовозрелыми. Для их созревания необходимо питание нектаром цветов и пыльцой растений. Самки откладывают яйца (не более двух) в колонии тлей со сравнительно высокой численностью, это обеспечивает полноценное питание и развитие малоподвижных и прожорливых личинок. В колониях тлей личинок легко различить: они несколько моллюсковидны,

возрастов при соотношении хищник-жертва 1:40 в полевых условиях уменьшает численность вредителя на 87%.

На зерновых культурах тлей уничтожают несколько видов златоглазки. Ведущее положение занимает златоглазка обыкновенная. В нашем регионе хищник развивается в трех поколениях. Зимует в жилых и нежилых помещениях, весной златоглазки покидают эти места при среднесуточной температуре воздуха 12–13°C. Самки откладывают яйца на длинных стебельках на растения, почву и другие субстраты в местах, защищенных от прямых солнечных лучей. Плодовитость самок составляет в среднем 400 яиц, максимальная — более 700. Эмбриональное развитие длится три-семь дней. Отродившиеся личинки через час-два приступают к поиску добычи. За 11–15 дней проходят три возраста, причем более успешно развиваются при смешанном питании тлями и клещами. Окукливается личинка в белом рыхлом коконе, который прикрепляется к растению. За период развития одна личинка уничтожает в среднем 300–400 тлей. Хризопы также питаются паутиными клещами, червецами, трипсами, яйцами и

тленоминам. Они являются широкими олигофагами. Основной их хозяин — вредная черепашка, но еще они паразитируют в яйцах клопов-щитников. Тленомины способны заражать яйца клопов в течение пяти-семи месяцев, тогда как откладка яиц черепашкой длится полтора-два месяца, поэтому тленомины нуждаются в течение сезона в смене хозяев.

Самки откладывают по одному яйцу в каждое яйцо черепашки, предпочитая заражать их на начальных этапах развития. Под воздействием тленомина ростовые процессы эмбриона клопа черепашки прекращаются, а затем личинка первого возраста разрушает его механически. За время откладки яиц черепашкой они успевают дать три поколения. В нашей области вылет первого поколения обычно приходится на вторую половину мая. В летнее время развитие тленомина значительно ускоряется. Самки второго поколения при продолжительности развития 1921 день вылетают в начале июня, а третьего поколения (развитие которого сокращается до 14–16 дней) — во второй декаде июня. Плодовитость самок в среднем 60 яиц, при благоприятной температуре (22°C) — до 150 яиц.

Тленомины имеют большое значение как в годы массового размножения вредителя, так и в годы с невысоким уровнем его численности. Заражение первых яйцекладок вредной черепашки тленоминами на 40–50% (при плотности вредителя на посевах озимой пшеницы не более двух перезимовавших клопов на квадратный метр) позволяет отменить обработки пестицидами по личинкам вредной черепашки.

В ограничении численности черепашки фазии играют заметную роль и становятся вторыми по значению паразитами вредителя. Мухи-фазии паразитируют на взрослых клопах, развиваются в двух поколениях. Откладывают яйца на взрослых клопов, иногда на личинок пятого и даже четвертого возрастов. Плодовитость достигает 60–80 яиц. Через два-три дня отрождается личинка, внедряющаяся в полость тела хозяина. Заселенные фазиями молодые самки клопа-черепашки остаются полностью бесплодными на следующий год, а при заселении перезимовавших клопов снижение их плодовитости тем больше, чем раньше произошло заселение.

Степень заражения фазией вредной черепашки в значительной мере зависит от близости расположения полей пшеницы к станциям с нектароносами, где они имеют дополнительное питание. На расположенных рядом с ними полях фазия заражала клопов на 35%, в то время как на отдаленных — лишь на 5–10%.

ЛИДИЯ КРЮКОВА,
начальник отдела защиты растений филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Воронежской области

Фото автора

В ПРИРОДЕ ВРЕДНЫЕ И ПОЛЕЗНЫЕ НАСЕКОМЫЕ (ЭНТОМОФАГИ) ВСЕГДА В РАВНОВЕСИИ. ВТОРЫЕ ПОЕДАЮТ ПЕРВЫХ И ТЕМ САМЫМ НЕ ДАЮТ ИМ БЕСКОНТРОЛЬНО РАЗМНОЖАТЬСЯ. В ТО ЖЕ ВРЕМЯ ЭНТОМОФАГИ НИКОГДА НЕ УНИЧТОЖАЮТ ВРЕДИТЕЛЕЙ ПОЛНОСТЬЮ, ОСТАВЛЯЯ ЗАПАС ДЛЯ СВОЕГО ПИТАНИЯ

иногда слегка похожи на пиявок, безногие, тело суживается к передней части. Личинка на протяжении своего развития, которое длится около 20 дней, не покидает места питания, нередко здесь и окукливается. В новую колонию тлей личинки переходят лишь после полного уничтожения старой. За один день взрослая личинка может истребить от 60 до 200 тлей, а за период своего развития — от одной до двух тысяч. Личинки сирфид второго и третьего

возрастов, открыто живущими на растениях. На посевах злаковых культур хищник мигрирует во время образования на растениях колоний тлей. В результате деятельности златоглазок отмечается значительный спад численности вредителя.

Ниндзя для черепашки

В снижении численности вредной черепашки ведущая роль принадлежит паразитам яиц —

Бархатцы в междурядьях всегда помогут саду и огороду



СТЕПЕНЬ ЗАРАЖЕНИЯ ФАЗИЕЙ ВРЕДНОЙ ЧЕРЕПАШКИ В ЗНАЧИТЕЛЬНОЙ МЕРЕ ЗАВИСИТ ОТ БЛИЗОСТИ РАСПОЛОЖЕНИЯ ПОЛЕЙ ПШЕНИЦЫ К СТАЦИЯМ С НЕКТАРОНОСАМИ, ГДЕ ОНИ ИМЕЮТ ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ ПИТАНИЕ

ляя запас для своего питания. Именно такой принцип заложен в природе: вредные насекомые существуют, но в приемлемом количестве, при котором не наносят особого вреда растениям.

Энтомофаги больше всего обитают там, где растут ели, сосны, липы, ивы, черемуха, ольха, калина, бузина, клен, вяз, верба, береза. Их можно высаживать по краю сада. Чтобы обеспечить на весь сезон присутствие цветущих растений, привлекательных для энтомофагов, начинать лучше с тех, которые раньше зацветают. Скажем, с гречихи. Сразу же нужно посадить бархатцы, календулу, чтобы они зацвели в середине лета. Следует выращивать пижму, донник, которые из года в год цветут долгое время. Пижма зовет к себе божьих коровок,

Америку сменили на Китай и Беларусь

В этом году крупнейшая выставка сельскохозяйственной техники «Золотая Нива» стала знаковым событием и визитной карточкой перелома эпох. Машины американских и европейских компаний серьезно потеснили отечественное оборудование, а также прибывшее из Беларуси и Китая.

Будем дружить странами

На фоне постепенного ухода некоторых зарубежных компаний с российского рынка ожидания от предстоящей выставки у ее гостей были неопределенные. Однако «Золотая Нива» оказалась насыщенной не только событиями, встречами и мероприятиями, но и демонстрацией технических новинок, выстроившихся стройными рядами.

На площади 100 тыс. кв. м свою продукцию представили более 320 компаний-производителей и поставщиков АПК. В их числе ведущие агротехнические, селекционные и животноводческие компании, производители удобрений, СЗР и оборудования для сельского хозяйства. Кстати, среди секций для взрослых участников выставки выделялся шумом и гамом уголок робототехники для детей. Ребята с увлечением пробовали управлять специальными машинами и умными роботами. «Смена растет», — шутили проходившие мимо аграрии.

Но главным вниманием, конечно, пользовались новинки сельхозтехники, причем как импортные, так и отечественные.

— Сельхозмашины приобретают на многие годы вперед, и аграриям важно понимать, насколько в будущем станут

доступны запчасти, ремонт и обслуживание. Масштабы и число участников выставки «Золотая Нива» дают им уверенность в этом вопросе. Здесь большое количество отечественной техники, которая ничем не уступает импорту, — сказал почетный гость выставки — заместитель губернатора Краснодарского края Андрей Коробка.

Вице-губернатор добавил, что край расширяет сотрудничество с машиностроителями из Беларуси, чья техника пользуется большим спросом у кубанских аграриев. Ее лучшие образцы также представлены на выставке, сообщает пресс-служба администрации Краснодарского края.

Среди иностранной техники, которой все еще было немало на выставке-ярмарке, почетное место занимала продук-

ция генерального спонсора выставки — компании «Ростсельмаш». Отечественный производитель продемонстрировал зерноуборочные комбайны RSM 161 и T500 с жатками Sun Stream, кормоуборочный комбайн RSM F 2650 с жаткой Maize Header, мощные тракторы с шарнирно-сочлененной рамой 3000-й и 2000-й серий — RSM 3575 и RSM 2375. Также гости выставки могли ознакомиться с линейкой прицепной и навесной техники: опрыскивателем RSM TS-3200 Satellite, культиватором RSM R-820, ротационными косилками и пресс-подборщиками.

Компания «Бизон» показала на выставке самоходный опрыскиватель Stara Imperador 3000, прибывший из стран Латинской Америки. Машина имеет штангу длиной 36 м, клиренс до 2 м, бак



для рабочего раствора объемом 3000 л, топливный бак объемом 340 л, 6-цилиндровый двигатель Cummins мощностью 260 л. с. с Common Rail. Кстати, здесь же на ярмарке имелся и отечественный конкурент бразильской машины, который привезла компания из Казани.

Знаковым событием стала презентация нового трактора PL2304 с автоматизированной коробкой передач китайского производителя — компании Zoomlion Agriculture Machinery. Учитывая сложности с приобретением и поставками оборудования американских и европейских компаний, продукция китайского бренда вызвала повышенный интерес гостей выставки. Zoomlion PL2304 представляет собой трактор традиционной компоновки с двигателем объемом 7,47 л и мощностью 230 л. с. — это флагманская модель в линейке сельскохозяйственной техники бренда.

— Российский рынок для компании Zoomlion — приоритетный, характеризующийся высо-

ким спросом. Сейчас мы видим потребность рынка в тракторе именно данной мощностной категории, и в указанной нише он будет весьма конкурентоспособен. Мы входим с правильным продуктом и правильной ценой и ожидаем, что он займет порядка 20% рынка в сегменте, — сказал коммерческий директор по направлению сельскохозяйственной техники Zoomlion Heavy Industry Rus Ринат Амиров.

Кадры, тарифы и экономия

Помимо знакомства с новинками техники и прочих достижений аграрного бизнеса, участники выставки обсудили и актуальные вопросы развития сферы АПК. На круглом столе по теме рынка труда в сельском хозяйстве представители профильных учебных учреждений рассказали о своем видении обучения и подготовки будущих кадров. Представители фермерского сообщества, в свою очередь, отметили, что выпускникам, особенно средних учебных заве-

дений, не хватает не только теоретических, но, главное, практических знаний. Поэтому сторонам необходимо объединяться и готовить полноценных работников, обладающих необходимыми знаниями.

За круглым столом по теме энергообеспечения АПК России рассказали о современных вариантах энергоснабжения предпринимателей, в том числе и фермерских хозяйств. Сегодня расходы на электроэнергию для представителей МСП весьма существенны. По словам представителя Ассоциации солнечной энергетики Антона Усачева, тариф составляет, в зависимости от напряжения, от 7 до 10 руб. за кВтч. Если предприятие промышленное, то затраты на электроэнергию отнимают львиную долю прибыли. Новые разработки в области солнечной энергетики призваны сократить эти расходы. Правда, обойдутся модули предпринимателям недешево.

— Чтобы фермерам было интересно переходить на системы солнечной энергетики, нужно кредитное плечо либо для представителей этой отрасли, либо для самих предпринимателей, — отметил Антон Усачев.

Тем не менее эксперты уверены: за новыми разработками в области солнечной энергетики — будущее. Нужно только время.

ЮЛИЯ ЖИТНИКОВА

Фото автора



ПРОГРАММА «ПОДСОЛНЕЧНИК»



почувствуйте новый уровень рентабельности ваших полей



Промежуточный результат:

сорт «НК НЕОМА» (Новоиколаевский район, Волгоградская область, ООО «Гелио-Пакс-Агро 5»)

На опытном поле растения более рослые, сильные и зелёные.

Подсолнечник был обработан гербицидом на основе имидазолинов. На опытном варианте гербицидного последствия на подсолнечнике не наблюдалось.

Бункерная урожайность:

Контроль — 25,75 ц/га
Опыт — 28,6 ц/га
Прибавка: 11,1%



ORGANIT N®

- связывает атмосферный азот с образованием ионов аммония, легко усвояемого растениями
- стимулирует корнеобразование, рост растений, выработку биологически активных веществ

преимущества:

- Обеспечивает увеличение питания растений фосфором и азотом
- Увеличение диаметра и выполненности корзинки на 10–15%
- Прирост урожайности свыше 5%
- Ускоряет созревание (при гербицидных технологиях), снижает гербицидный стресс
- Увеличение маслячности на 10–15%



BIODUX®

- стимулирует развитие корневой системы и генеративных органов
- способствует преодолению температурных и пестицидных стрессов
- мобилизует иммунную систему
- повышает энергию прорастания и всхожесть
- усиливает усвоение элементов минерального питания

состав пакета:

Biodux — 10 мл x 6
Organit N — 10 л
Organit P — 10 л x 2



ORGANIT P®

- увеличивает коэффициент использования фосфорных удобрений. Разрушает нерастворимые соединения фосфора, высвобождая фосфат-анион PO_4^{3-} , который легко усваивается растением
- стимулирует корнеобразование, рост растений

цена пакета:

Стоимость пакетного предложения «Подсолнечник» — 523 руб/га

* субсидируется фондом СИННАТ

344029, г. Ростов-на-Дону,
ул. Менжинского, д. 2 Л, оф. 214
8(863) 200 77 33, www.basagro.ru
e-mail: info@basagro.ru

8 800 550 77 00

Краснодар +7 (928) 905-94-76
Ставрополь +7 (938) 332-15-90
Волгоград +7 (928) 905-90-73
Воронеж +7 (938) 112-54-91

Витаминный продукт прошлого, настоящего и будущего

Перспективным и заманчивым можно назвать бизнес на зеленых культурах: их выращивание может обеспечить рентабельность в сотни процентов, поскольку больших вложений не потребуется, а урожай можно собирать три-четыре раза в год. Свежая зелень — петрушка, лук, укроп, салат — пользуется стабильным спросом в крупных городах. Однако около 50% всей продаваемой продукции ввозится из других стран: Ирана, Израиля, Беларуси, Узбекистана. В России крупные агрохолдинги зелень не выращивают, преимущественно они культивируют огурцы, хотя рынок ими уже насыщен. Сейчас около 30% зелени производится в Приволжье, почти 20% — в Центральном федеральном округе, 13% — в Южном федеральном округе. Сибирь, Урал и Дальний Восток выращивают менее 40%.

Три-четыре урожая

Чтобы круглогодично получать витаминизированную продукцию, можно выращивать зелень в защищенном грунте, в закрытых и полужакрытых теплицах. Таким образом, благодаря созданию оптимальных температурных условий и воздухообмена, более экономично расходуются ресурсы: вода, тепло, свет. Часто для этого используются бывшие складские помещения, где обустроивают искусственное освещение, но крыша и стены требуют теплоизоляции для снижения потребления энергии. В марте — апреле на подготовленных в теплице грядках или в посевах ящиках, с осени заполненных грунтом, через месяц можно получить первый урожай. Раньше теплицы строили из стекла и бетона или металла, потому что об энергосберегающих технологиях практически не задумывались. Сейчас это неоправданная роскошь, тем более что из-за проблем с теплоизоляцией стекол можно просто греть воздух снаружи. Гораздо экономичнее делать сооружения из поликарбоната или двойного полиэтилена с воздушной подушкой — энергетические показатели будут в два раза лучше. К тому же пластик спектрально разбивает солнечный луч, снижая риск сжечь растения на ярком солнце.

Самая популярная зелень — несколько видов листового салата или латука, на который приходится 90% всей выращиваемой зелени. Например, Москва, как подсчитали специалисты, ежедневно съедает до шести тонн именно листового салата, не считая завезенного с юга и реализуемого преимущественно на рынках. И это понятно, поскольку этот овощ содержит легко усваиваемые витамины и микроэлементы: А, С, К, В9 (фолиевая кислота), йод и другие. Также салаты содержат большое количество бета-каротина (провитамин А), который является мощным антиоксидантом. Это вещество выступает надежной защитой клеток от свободных радикалов. Латук также может улучшить мозговую активность, нормализовать сон и помочь избавиться от бессонницы и тревожных состояний. Кроме того, целительно воздействует на зрение, снимая усталость глаз, а также содействует укреплению иммунитета, снижает уровень холестерина и ускоряет обмен веществ в организме.

Вся остальная зелень составляет не более 10%: зеленый лук, щавель, базилик, укроп, кори-

андр (кинза), Melissa, петрушка. Но, по мнению специалистов, если московский рынок зелени уже заполнен, то в регионах ниша пока еще свободна. Хотя и в столице активно развивается бизнес на гидропонике, которая отлично подходит для большинства овощных культур, произрастающих в закрытом грунте: томатов, огурцов, баклажанов и др.

Салаты — довольно холодостойкие культуры, их можно начинать сеять ранней весной, как только сойдет снег, а почва немного прогреется. При выборе вида салатной культуры помимо вкусовых характеристик, как правило, учитывается способ уборки зелени: срывной или срезочный, а также срок хра-

кочанные, ромэны и стеблевые. Из листовых интересен Оаклиф или дуболистный салат, имеющий сочные нежные листья, по форме напоминающие дубовые. Вкус нейтрально-горьковатый, с ореховыми нотками. Распространено выращивание и сортов Дубачек, Дубрава, Мазератти, Зеленый дубовый лист, Красный дубовый лист, Астерикс. Пользуется популярностью салат Лолло, который еще называют «коралловым». Обладает оригинальными волнистыми листьями от светло-зеленых до коричнево-красных оттенков. У некоторых сортов листовые пластинки у черешков зеленые, а по краям — коричневые. Часто выращивают красный Лолло Росса, зеленый Лолло Бионда,

САМАЯ ПОПУЛЯРНАЯ ЗЕЛЕНЬ — НЕСКОЛЬКО ВИДОВ ЛИСТОВОГО САЛАТА ИЛИ ЛАТУКА, НА КОТОРЫЙ ПРИХОДИТСЯ 90% ВСЕЙ ВЫРАЩИВАЕМОЙ ЗЕЛЕНИ

нения убранный зелени. Сорта срывного типа подходят для постепенной срезки. Листья этих салатов можно отрывать по одному с наружной стороны куста, в то время как молодые листья из центральной части куста будут подрастать. Сорта срезочного типа убираются за один раз. Сочные зеленые листья салатов имеют нейтральный вкус и отлично сочетаются со многими блюдами, служат украшением для стола. Растения нетребовательны к условиям выращивания. Скороспелые сорта полностью созревают за 35–45 дней, поздние — за 100 дней.

На самый изысканный вкус

Существует большое разнообразие сортов. Их можно разделить на четыре типа: листовые,

а также Эвридику, Барбадос, Эстафету, Маджестик. Батавия — латук с крупной розеткой и зелеными или красными волнистыми листьями, обладающими сладковатым вкусом. Чаще всего выращиваются сорта Дольче Вита, Афицион, Фанли, Кантри красный, Олмети, Гасконь.

Салат ромэн (римский, кос-салат) начали использовать в Древнем Риме, откуда и пошло его название. Впервые салат открыли около 5 тыс. лет назад, и применяли его не только в кулинарии, но и в медицине: у культуры масса лечебных свойств благодаря ее богатому составу. Сегодня ромэн известен во всем мире: на его основе делают салаты, добавляют к закускам, а некоторые итальянцы тушат его, как делали их предки. Выглядит он как



темно-зеленым, рыхлым, вытянутым кочаном. По вкусу слегка терпкий, сочный. Следует отдать предпочтение таким сортам, как Парижский зеленый, Ремус, Денди, Пиноккио.

Кочанные и полукочанные типы салатов ценятся за сочные хрустящие листья и слегка сладковатый вкус. Они пользуются популярностью для приготовления свежих овощных блюд, но, по сравнению с листовыми, имеют более долгий срок созревания — от 50 дней. Поэтому при летней июльской посадке нужно выбирать ранние или среднеранние сорта и не затягивать с высадкой, иначе до наступления холодов кочаны просто не успеют завязаться.

Самый популярный кочанный сорт — Айсберг. Его форма — плотный округлый кочан весом до 600 г, с нежными, хрустящими, сладковатыми листьями. В холодильнике может храниться две недели. Среди представителей этого типа латука также ценят сорта Куала, Аргентина, Оптимист, Фортунас. Сорта кочанного (Полина, Подмосковье, Соната) и полукочанного салата дают высокую массу.

САЛАТЫ — ДОВОЛЬНО ХОЛОДОСТОЙКИЕ КУЛЬТУРЫ, ИХ МОЖНО НАЧИНАТЬ СЕЯТЬ РАННЕЙ ВЕСНОЙ, КАК ТОЛЬКО СОЙДЕТ СНЕГ, А ПОЧВА НЕМНОГО ПРОГРЕЕТСЯ

Русский размер, Четыре сезона, Атракцион.

Салат-корн Экспромт — очень урожайный раннеспелый сорт полевого салата. Отличается высоким содержанием витаминов, органических кислот и минеральных солей. Листья употребляют в свежем виде, используют для приготовления салатов (особенно мясных), в отварном виде, в качестве низкокалорийного гарнира.

Спаржевый салат не менее полезный и вкусный вид латука. Он распространен в Китае и на Дальнем Востоке. В пищу употребляют как стебель, так и листья. Как и у обычных листовых и кочанных салатов, нужно успеть срезать растение до появления цветоносов. Стебли и листья

тушат, солят, консервируют. Размножают спаржевый салат и рассадой, и с помощью посева семян в грунт. Срок созревания 80–100 дней, стебель растения может достигать высоты до 1 м. Срывать листья салата можно только утром в сухую погоду, так как мокрые листья не хранятся ни одного дня. После того, как листья сорвали, их аккуратно укладывают в целлофановый пакет и кладут в холодильник. Там они могут пролежать до 1–1,5 недель, затем начнут портиться.

Спаржевый (стеблевой) салат не настолько популярный у огородников, как листовая или кочанная. Его толщина до 7 см, листья светло-зеленые, удлиненные, размером 15–20 см. Растение любит теплую влажную погоду, хорошо растет в теплице. В магазинах можно купить семена сортов Уйсун, Дунганский, Светлана.

Семена для посадки зеленных предлагают разные компании, среди которых интернет-магазин «Русский Огород» — сайт крупнейшего производителя в РФ. Он осуществляет доставку в любой регион, имеет огромный каталог семян, луковец, саженцев и черенков. Можно приобрести семена в фирме «Гавриш», онлайн-супермаркете «Семь Семян» и других магазинах.

Еще несколько тысяч лет назад салат-латук стал культурным растением — его активно употребляли в пищу жители Древнего Рима, Египта и Греции. В наши дни это один из наиболее распространенных и известных видов овощных культур, его выращиванием занимаются практически во всех уголках нашей планеты. Помимо кулинарных целей, салат используют еще и в качестве украшения для блюд. Еще один плюс в пользу салата — этот продукт является низкокалорийным: на 100 г салата приходится всего 15 калорий. Популярность культуры продолжает расти, подтверждая свою перспективность и притягательную простоту выращивания.

ПОДГОТОВИЛА
НАТАЛЬЯ СЛЮСАРЕНКО



Сокровищница витаминов с высоким доходом

В рационе всех, кто держит курс на здоровый образ жизни, большой популярностью пользуются ягоды, свежие и замороженные: клюква, черника, брусника и другие. Самой дорогой в мире считается голубика, ее даже называют «черной икрой среди ягод».

Она содержит витамины А, С, Е, микроэлементы (цинк, селен, медь), обладает антиоксидантными свойствами, связывает канцерогены, способствует выведению из организма. Сок голубики обладает противовирусным и антибактериальным действием. Это низкокалорийная ягода, снижающая уровень холестерина и сахара в крови, укрепляющая сосуды. Настойки из листьев целительно действуют на поджелудочную железу, а также на кишечник, используются для профилактики простудных заболеваний. Витамин К в составе голубики хорошо влияет на детский организм, а особенно на формирование скелета и укрепление костей. Ее активно применяют для косметических и лекарственных целей.

Не менее важны и прекрасные вкусовые качества этой ягоды. Есть ее можно отдельно, а также включать в состав разных блюд, особенно сладостей.

Специалисты говорят, что голубику выгодно выращивать на землях лесного фонда, вышедших из-под торфодобычи. В России есть множество отработанных торфяников. Для сельского хозяйства такие земли непригодны, поскольку они требуют большой работы по заделыванию почв, длительного внесения удобрений. А для разведения ягодников подходят идеально. Голубика там успешно растет и плодоносит, скрепляя грунт многочисленными корневищами.

Бросовая земля подойдет

Культивирование голубики на таких плантациях гарантирует стабильные высокие урожаи. Такие земли можно найти в Ленинградской, Костромской областях, Волго-Вятском регионе. Зачастую это заброшенные участки, которые выгодно брать в аренду или выкупать по достаточно низкой цене.

Но выращивать голубику можно и на Кубани: ее урожайность на культурных плантациях достигает 5 тонн с гектара, что гораздо выше, чем в дикой природе.

Это растение представляет собой небольшой многолетний и долгоживущий листопадный кустарник до 0,6 м высотой, с опушенными побегами. Ягоды голубики имеют размер 0,5–1 см в диаметре, цвет от сизо-голубого до почти черного. У высокорослых разновидностей встречается и более крупный размер плодов.

Ягода хорошо растет как на солнце, так и в полутени, но обильно плодоносит только при хорошем освещении. В целом для успешного выращивания голубики, как считают опытные специалисты, нужны три условия: легкая, не глинистая, кислая

почва, наличие влаги и хорошо освещенное место.

Как правило, насаждения голубики создают двухлетними саженцами. Полной продуктивности растения достигают в 6–7-летнем возрасте. Один куст голубики способен давать по 2–3 кг ягод. Таким образом, при посадке 2–3 тысяч растений урожайность достигнет 4–9 тонн с гектара. Ягоды созревают неравномерно, а при посадке разных сортов можно поставлять продукцию на рынок в течение 2–3 месяцев. Плоды хранятся в товарном виде до одного месяца.

Как показывают расчеты, рентабельность производства голубики составляет около 20%. Доход голубика может принести очень хороший, однако окупается за несколько лет, поскольку активное плодоношение у этого растения начинается только на третий-четвертый год после посадки, а на урожай свыше 3 кг с куста можно рассчитывать не раньше чем через 5 лет.

Зато в дальнейшем ягодники стабильно эксплуатируются в течение длительного срока — до 50 лет. При разведении в куль-

Большое значение имеет мульчирование кустов голубики. Для этого используют полуразложившиеся древесные опилки, измельченную кору, ветки, мох, щепу, осыпавшуюся хвою. Оптимальный режим внесения минеральных удобрений — 2 раза за сезон. Используется суперфосфат, аммиачная селитра, мочевины. Урожайность голубики повышается при добавлении сернокислого аммония и меди.

Для любых регионов

Что касается сортов голубики, еще девяносто лет назад из дикого вида щитковидной (высокорослой) голубики в Северной Америке был отобран сорт Брукс. На следующий год из другого вида голубики низкой получен другой сорт садовой голубики — Рассел, слаброслый, морозоустойчивый, раннеспелый. Скрещивание обоих сортов дало хорошие результаты, тогда подключили третий вид — голубику южную. В результате скрещиваний получены ценные сорта: Пионер, Кэботи, Катарина, Рубель. На опытной станции в Костроме ВНИИЛМ отобрано несколько перспективных форм, облада-



Голубика сорта Блюголд

турных условиях голубика способна давать два урожая в год: в июне и сентябре.

Перед посадкой под каждое растение желательно внести комплексное минеральное удобрение из расчета 2,5 г каждого действующего вещества. Ряды принято ориентировать с севера на восток, но нужно учитывать местные климатические условия и розу ветров. Для защиты от ветра желательно посадить вокруг участка живую изгородь. Для этого можно использовать любые плотно растущие кустарники, например, барбарис, тую и т. д.

ПОЛНОЙ ПРОДУКТИВНОСТИ РАСТЕНИЯ ДОСТИГАЮТ В 6–7-ЛЕТНЕМ ВОЗРАСТЕ. ОДИН КУСТ ГОЛУБИКИ СПОСОБЕН ДАВАТЬ ПО 2–3 КГ ЯГОД. ТАКИМ ОБРАЗОМ, ПРИ ПОСАДКЕ 2–3 ТЫС. РАСТЕНИЙ УРОЖАЙНОСТЬ ДОСТИГНЕТ 4–9 ТОНН С ГЕКТАРА



Блюголд — среднеспелый сорт, введен в производство в 1988 году. Ягоды созревают дружно, быстро набирают цвет и склонны к осыпанию. Рекомендуется ручной сбор продукции. Транспортабельность хорошая, при немедленном охлаждении плоды хорошо сохраняются, сорт пригоден к длительному хранению при условиях постоянной атмосферы.

В Сибирском ботаническом саду выведены полувисокие сорта голубики, рекомендованные для выращивания во всех регионах России: Голубая россыпь, Дивная, Таежная красавица, Шегарская, Юрковская. Эти перспективные сорта имеют вкусные и полезные плоды, содержащие много витаминов и обладающие лекарственными свойствами. Их темно-синие кисло-сладкие ягоды с сизым налетом созревают в конце июля — начале августа.

Черенка достигает 500 руб. При закупке оптом стоимость дешевле — 200–350 руб. за черенок. На рынке их предлагают белорусские хозяйства: сорта Блюкроп, Патриот, Бригитта Блю. Краснодарские станции продают черенки высокорослых сортов голубики: Спартак, Чандлер, Торо, Элизабет.

Специалисты советуют отдавать предпочтение морозостойким, выдержанным и высокоурожайным сортам, таким как Беркли, который имеет очень большие вкусные ягоды, легко переносящие транспортировку на дальние расстояния. Ранкокас — высокоурожайный сорт, благодаря которому можно получить очень высокую рентабельность; Вударт — очень ранний сорт, который может принести хорошую прибыль; у Блюрей крупные и аппетитные ягоды; Эрлиблю отличается сочетанием преимуществ двух предыдущих сортов.

ЦИФРА

Рентабельность производства голубики составляет

около

20%

предложение представлено на сайте «Агросервер», а также в отдельных питомниках Ленинградской области, Беларуси, Казахстана и Сибири.

Согласно данным маркетингового исследования агентства ROIF Expert, проведенного в 2020 году, за последние пять лет объем производства замороженной плодовоовощной продукции в России увеличился в 5 раз, однако среди замороженных фруктов и ягод 80% составляет продукция зарубежных поставщиков. Большая часть голубики поступает из Сербии, Китая, Беларуси. Тем не менее — ее не хватает. В российских розничных магазинах голубика стоит примерно 1150–1250 руб/кг. Наша продукция вполне конкурентоспособна по сравнению с импортной. На рынке все еще преобладает ягода, завозимая из Беларуси, Украины, Польши, и цены на нее могут доходить до 1500 руб/кг, что делает ягоду недоступной для большинства россиян. Поэтому отечественный продукт, более дешевый и доступный за счет своего «внутреннего» происхождения, однозначно будет востребован, тем более теперь, в период западных санкций. Голубику можно продавать на рынках, сдавать оптовикам (хотя это не очень выгодно), продавать на консервные заводы для приготовления джемов, соков, варенья и прочих сладостей.

**ПОДГОТОВИЛА
НАТАЛЬЯ СЛЮСАРЕНКО**

КАЧЕСТВЕННЫЙ МАТЕРИАЛ ДЛЯ ПОСАДКИ ГОЛУБИКИ — ДВУХЛЕТНИЕ УКОРЕНЕННЫЕ РАСТЕНИЯ ВЫСОТОЙ 25–40 СМ



Голубика сорта Шегарская

Сорта эти успешно растут и плодоносят даже в районах с суровой зимой и не очень теплым летом, на бедных, заболоченных, кислых почвах. В настоящее время насчитывается более 100 сортов голубики различной высоты и сроков созревания.

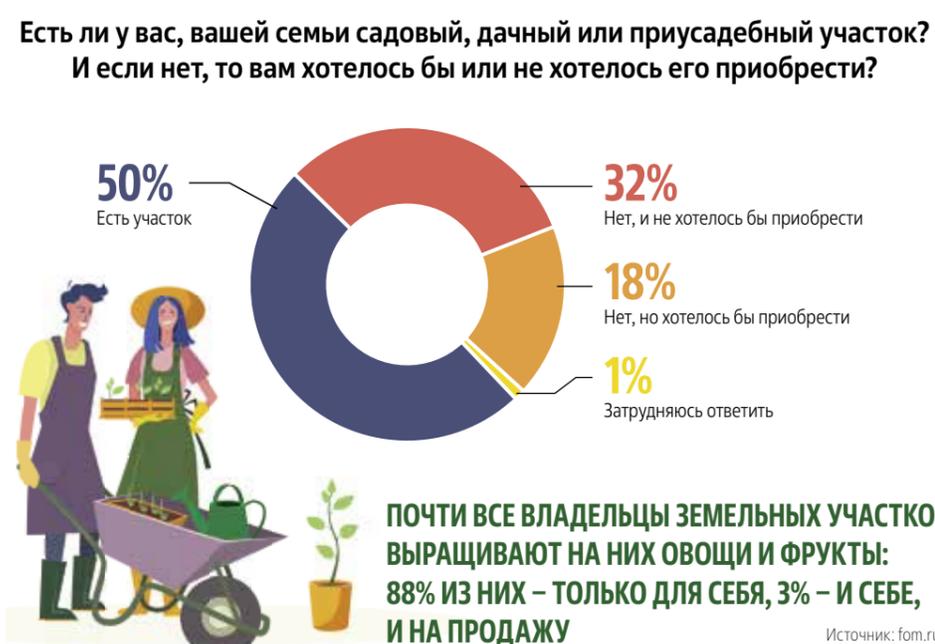
Качественный материал для посадки голубики — двухлетние укорененные растения высотой 25–40 см. В розницу цена одного

Высокие урожаи дают Чандлер, Дюк, Аврора, Дрейпер, Торо, Бонус и др.

При покупке саженцев нужно ориентироваться на свою климатическую зону и внимательно изучить биологические свойства сорта в плане морозоустойчивости. Более практично приобретать сорта, относящиеся к виду узколистной низкорослой голубики. Большое и разнообразное

АПК в цифрах

Несмотря на сложности в геополитике и экономике, аграрный сектор продолжает развиваться и наращивать производство. В каких направлениях и регионах сельхозпроизводители получили лучшие результаты? В каких отраслях выросла себестоимость производства? И от кого нужно спасать регионы России? Цифры, факты и интересные моменты в нашей инфографике.



VI ЕЖЕГОДНАЯ ПОЛЕВАЯ ВЫСТАВКА-ДЕМОНСТРАЦИЯ
20 га – площадь экспозиции

9-10 июня

ДЕНЬ ДОНСКОГО ПОЛЯ
DON-POLE.RU

- 50 ДЕМПОКАЗОВ ВСЕГО ЦИКЛА С/Х РАБОТ
- 120+ СОРТОВ КУЛЬТУРНЫХ РАСТЕНИЙ
- 200+ ЕДИНИЦ С/Х ТЕХНИКИ

БОЛЬШАЯ ПРАЗДНИЧНАЯ ПРОГРАММА ДЛЯ ВСЕЙ СЕМЬИ!

- БОЛЕЕ 100 БРЕНДОВ АГРОХИМИИ И ПОСЕВНОГО МАТЕРИАЛА
- СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ АГРАРНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ С УЧАСТИЕМ ФЕДЕРАЛЬНЫХ СПИКЕРОВ

РОЗЫГРЫШ ЦЕННЫХ ПРИЗОВ СРЕДИ ПОСЕТИТЕЛЕЙ*

Выгодные цены от дилеров техники только на выставке!

ЗАПЛАНИРУЙТЕ ПОСЕЩЕНИЕ ДНЯ ДОНСКОГО ПОЛЯ УЖЕ СЕЙЧАС!

268-77-94
 Ростовская область, Зерноградский район, п. Экспериментальный,
ФГБНУ «АНЦ «ДОНСКОЙ»

* Все информация об организатора мероприятия, правилах и условиях его проведения, количестве призов, сроках и месте получения подорожных на сайте don-pole.ru

АГРОБИЗНЕС
 Организатор форума

ТЕПЛИЧНАЯ ОТРАСЛЬ
 СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЙ ФОРУМ

23 июня 2022 г. | КРАСНОДАР

ОСНОВНЫЕ ТЕМЫ

- Российское овощеводство закрытого грунта: состояние отрасли, перспективы развития, господдержка в нынешних условиях
- Актуальные вопросы тепличной отрасли в период после пандемии
- Технологии хранения и предпродажной подготовки овощей для эффективной реализации
- Анализ технологий хранения овощей: выбор оптимальных решений
- Хранение и фасовка овощной продукции
- Инфраструктура сбыта овощей. Как реализовать?
- Влияние импорта на реализацию отечественных овощей
- Оптимальные механизмы взаимодействия с сетями
- Индустриальное производство овощей и управление качеством
- Вопрос цен на овощную продукцию в сетях

АУДИТОРИЯ ФОРУМА
 Тепличные комбинаты и крестьянские фермерские хозяйства, компании, производящие удобрения и спецтехнику для теплиц, представляющие инновационные энергосберегающие технологии производства овощей в защищенном грунте, агрохолдинги и семенные компании, производители промышленных теплиц, компании, производящие оборудование для полива, теплоснабжения, обеспечения микроклимата, представители торговых сетей, представители органов государственной власти

По вопросам участия:
 +7 (909) 450-36-10
 +7 (909) 450-39-02

По вопросу выступления:
 +7 (988) 248-47-17

E-mail: events@agbz.ru
 Регистрация на сайте: greenhouseforum.ru

12+



PRO ЯБЛОКО

23-25 июня

МВЦ «Минводды ЭКСПО»
 +7 (928) 822-32-89
proyabloko.pro

Одна выставка – много событий!

Калужская область

Перемышльский район, с. Калужская опытная сельскохозяйственная станция

ДЕНЬ Калужского поля
 24 июня 2022

pole40.ru

Организатор: ООО «Центр»
 Тел: 8 (473) 233-09-60 Сайт: vfcenter.ru

ЦЕНТР

агро ВОЛГА
 2022 МЕЖДУНАРОДНАЯ АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА

Казань 6 – 8 Июля

Международный выставочный центр «Казань Экспо»
agrovolga.org

0+



Учредитель-издатель
 ООО «Издательский дом «Земля и Жизнь»

Директор
 Светлана Сергеевна Солонина

Главный редактор
 Елена Викторовна Рыжкова

Аграрная газета «Земля и Жизнь»
 Издаётся с сентября 2011 года,
 периодичность – 1-2 раза в месяц

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ

А. М. АСАТУРОВА
 директор ФГБНУ ФНЦБЭР,
 кандидат биологических наук

Ю. М. ГОЦАНОК
 Председатель Совета министров
 Республики Крым

Ф. И. ДЕРЕКА
 Министр сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края

Г. Л. ЗЕЛЕНСКИЙ
 профессор кафедры генетики,
 селекции и семеноводства КубГАУ,
 доктор сельскохозяйственных наук

В. Я. ИСМАИЛОВ
 ведущий научный сотрудник,
 заведующий лабораторией химической
 коммуникации и массового разведения
 насекомых ФГБНУ ФНЦБЭР,
 кандидат биологических наук

В. М. ЛУКОМЕЦ
 Директор ФНЦ ВНИИМК
 (г. Краснодар),
 доктор сельскохозяйственных наук,
 академик РАН

А. И. ТРУБИЛИН
 российский ученый-аграрий,
 ректор КубГАУ, член-корреспондент РАН

Над номером работали:
 Елена Гаевская
 Александра Щербаква
 Юлия Житникова
 Валентина Королева
 Ирина Маркозян
 Мария Труфанова
 Вита Мальцева
 Владимир Черников
 Наталья Слюсаренко
 Павел Суходоев

Мнение редакции может не совпадать с точкой зрения авторов и героев статей. За содержание рекламных публикаций ответственность несет рекламодатель. В приложенных для публикации рекламных модулях сохраняются орфография и стилистика, утвержденные заказчиком. Перепечатка материала возможна только с письменного разрешения редакции.

Газета зарегистрирована Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций «Роскомнадзор». ПИ № ФС 77-65977 от 06.06.2016 г.

Подписной индекс издания:
 ПО 199 в каталоге
 АО «Почта России» –
 на второе полугодие 2022 г.

Адрес редакции и издателя:
 350047, г. Краснодар,
 ул. им. Академика Трубилина, 128
 Тел.: 8-918-450-15-62

Рекламный отдел:
8-961-500-02-03
www.zizh.ru
www.agroportal-zizh.ru

ЦЕНА СВОБОДНАЯ

Газета № 11 (259) отпечатана
 в типографии ИП Фролова Н.В.
 г. Краснодар, Тополиная ал., 2/1

Тел.: 8 (915) 007-18-07

Тираж 13 500 экз.

Заказ № 125 от 1.06.2022 г.

Подписано по графику: 1.06.2022 г.
 фактически: 1.06.2022 г.

Дата выхода текущего номера: 6.06.2022 г.

«Центр агрономических исследований» на базе компании «Агротек»

предлагает широкий спектр лабораторных услуг
для сельхозпроизводителей:

- агрохимические исследования воды и почвы,
- функциональная листовая диагностика,
- фитоэкспертиза посевного и посадочного материала,
- фитопатологический анализ растительного материала,
- микологический анализ почвы,
- проверка качества биопрепаратов и др.

На основании полученных результатов исследований специалисты лаборатории дают обоснованные рекомендации по применению удобрений и средств защиты растений для получения высокого и качественного урожая.

Главным ориентиром для Центра является удобство заказчиков (выезд для отбора проб представителя лаборатории, скорость проводимых исследований).

Каждый 5-й образец БЕСПЛАТНО!

Для клиентов АГРОСОПРОВОЖДЕНИЯ предоставляется скидка 20% на все услуги лаборатории.

БОЛЕЕ
50

различных исследований
в области фитопатологии,
микробиологии и агрохимии

Для получения дополнительной информации обращайтесь:
8 (861) 221-71-15, lab@agrotek.com
или переходите по ссылке: <https://agrotek.com/newlab/>

